



SASAL Consortium

Advancing 120% growth through trusted global partnerships.



Agenda

CONCEPT – 3

Key Features – 7

Business Model – 9

ROI – 1 1

Vision – 1 4

Application Flow -37



CONCEPT

Advancing 120% growth through
trusted global partnerships.

What is SASAL Consortium

A neutral space for strategic, human-centered collaboration.



CVC's Merit

Efficient sourcing of small and medium-sized enterprises that possess both a strong understanding of CVC and technological capabilities.

SASAL's POSITIONING

SASAL, INC. is
a Neutral Space Provider



Types of Consortium

SASAL Consortium is a type of Space Provider.

Company	Operator Type	Target	Explanation
Government	Non-Profit	Government	With a strong emphasis on social contribution and the value placed on exemplary individuals, academic background and career history are considered important.
Chamber of Commerce	Non-Profit	Country	Although each country has its own environment, the business aspect remains limited.
Venture Capital	Profit	Industry	As the primary goal is to identify potential investment opportunities, the target is forward-looking startups.
Consulting	Profit	Listd Company	These organizations are often operated with the primary goal of selling consulting services, and their target members are typically large corporations.
Platformer	Profit	Function	It often involves matching individuals based on specific functional expertise, with a focus on talent-driven connections.
Space Provider	Profit	Philosophy	As the organization is not driven by the sale of additional services, it ensures fair treatment for all members and offers more hands-on and effective support than public institutions.

SASAL Consortium

Key Features

Here are the key features of this consortium. Please feel free to use them for comparison with other competitors.



Value-centered

This consortium is driven by a strong sense of purpose and shared values. In CVC investments, business synergy is essential, and participating companies include those with a deep understanding of CVC operations—such as patent-holding firms and startups founded by former executives of major corporations. Because this is a purpose-driven consortium, discussions tend to progress smoothly and constructively.



Available with low risk

This consortium operates on a fixed monthly fee and is contracted on a company basis, allowing costs to be reduced as more members from the same company participate. Additionally, even if business partnerships or joint ventures are formed within the consortium, no additional fees will be charged, so you can participate with peace of mind.



Alleviate concerns about entering English-speaking markets

The primary language of this consortium is English. We understand that for those unfamiliar with international environments, accessing English-speaking services can feel psychologically challenging. This service is designed to enable safe and confident market entry into English-speaking regions, particularly New York. Even companies new to using English can engage in business with peace of mind.

Business Model

This platform is sustained through monthly fees collected from both venture capital firms and startups.

CONCEPT

Advancing 120% growth through trusted global partnerships.



No success fees and no additional contracts required.
This agreement may be cancelled by the client at any time without penalty.

Payments will be made to a U.S. bank account (JP Morgan Chase).

Optimization

At SASAL Consortium, we are a values-driven organization focused on nurturing entrepreneurs during the seed stage. By acting as a hub connecting venture capital firms and startups, we help facilitate smoother and more effective collaboration.

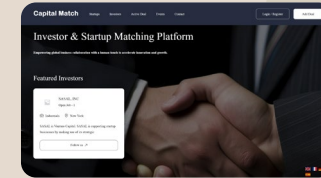
VC Workflow



Strong Support

For Investors

- Monthly 1-on-1 with SASAL, INC for Investing
- Events for Sourcing
- Event Host



[Watch Details](#)



For Startups

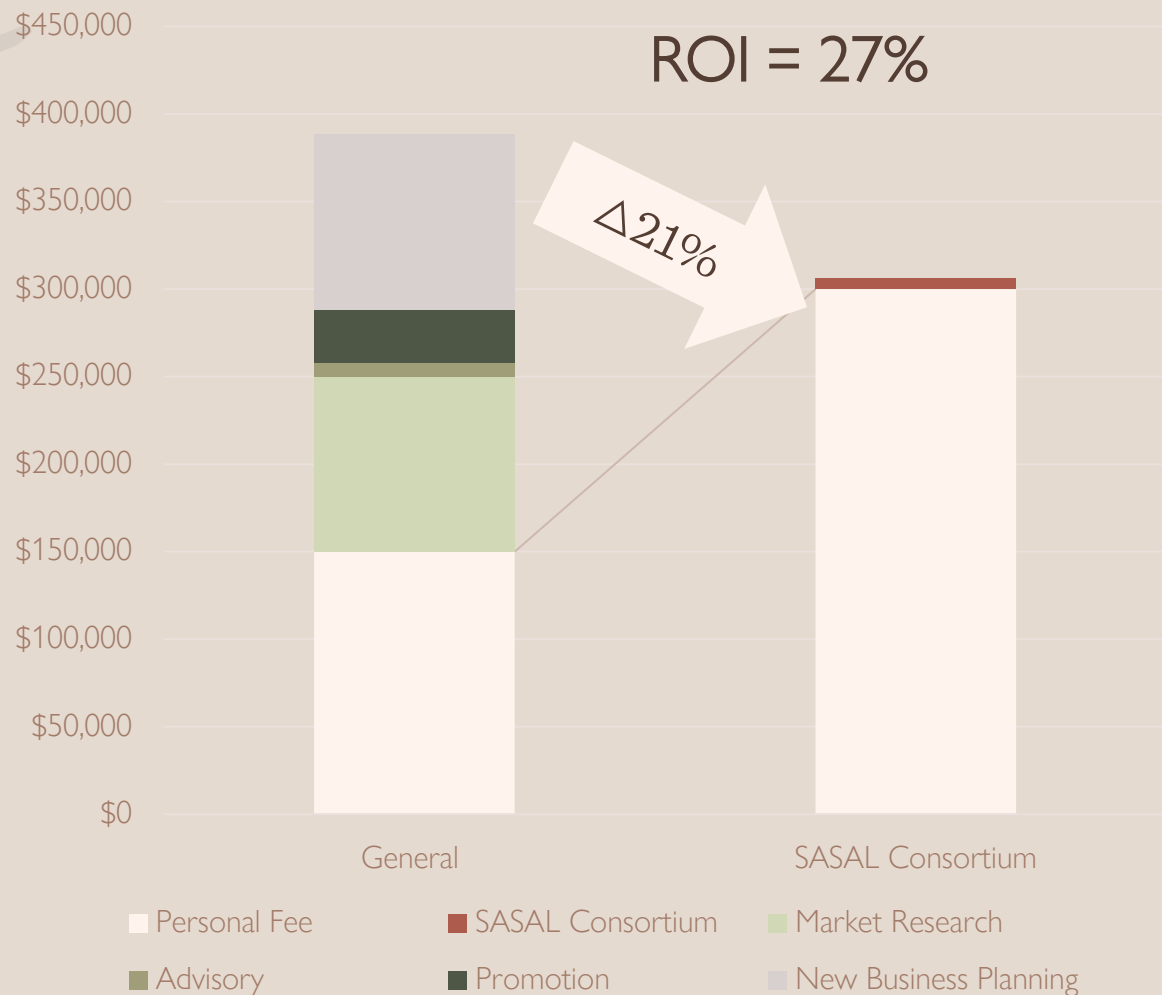
- Monthly 1-on-1 for Business Planning
- Events for Business Planning

[Watch Details](#)

RETURN ON INVESTMENT

While annual labor costs may slightly increase due to the additional time required from employees, the overall result is a cost reduction of 73%, along with access to high-quality insights from experts.

Annual Cost Comparison for New Business Development



Well - being - While difficult to quantify, improved well-being through community engagement, international collaboration, and purpose-driven work has been shown to boost employee motivation, reduce turnover, and foster innovation. SASAL Consortium provides an improvement in engagement.

Language training - U.S. companies typically spend \$1,000-\$5,000 per employee on language programs, while Indian firms spend \$120-\$600. SASAL's member-to-member language support and cross-cultural engagement can cut training costs by up to 90%, while enhancing real-world communication skills.

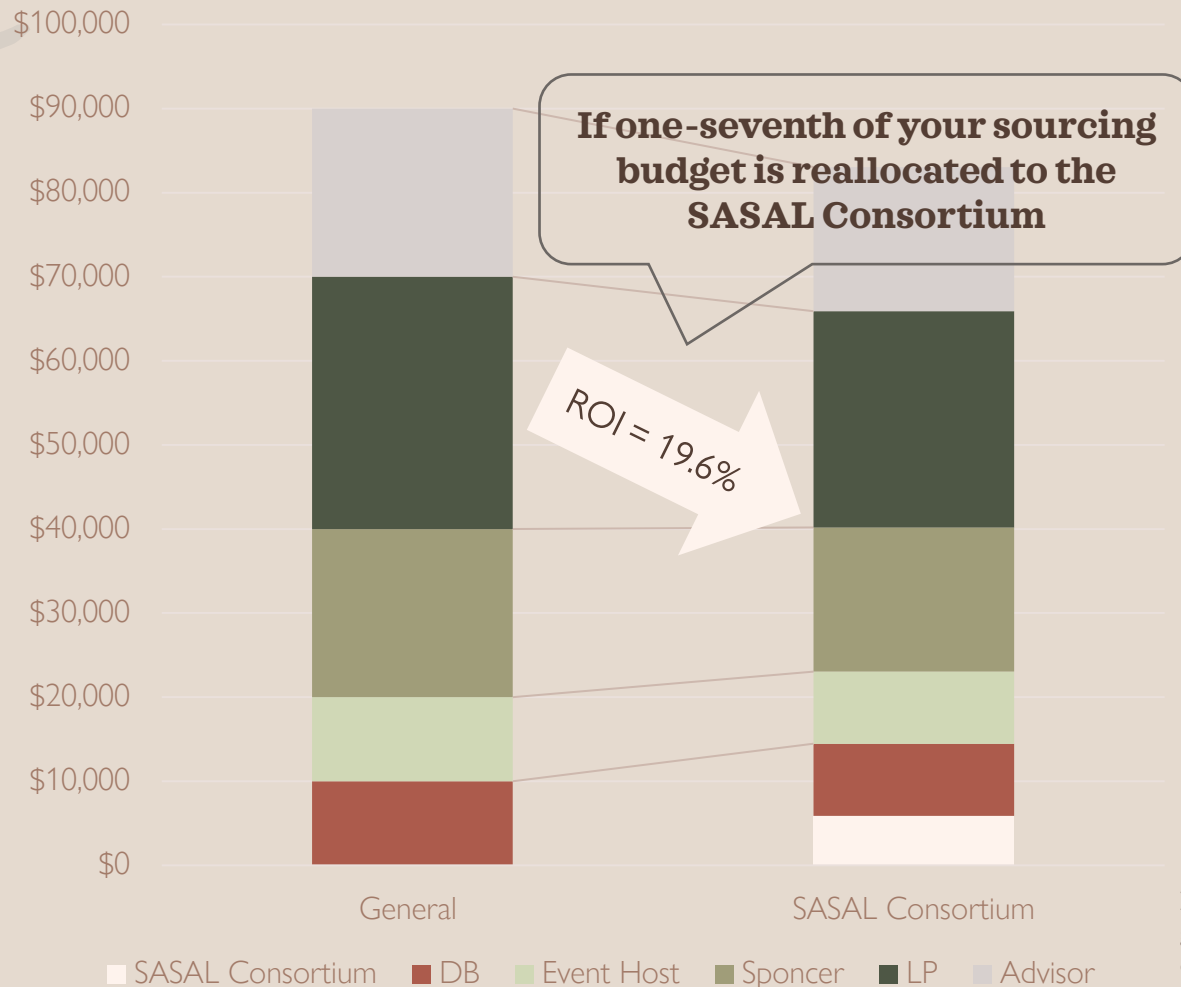
*The ROI figures presented in this slide are for reference only.

Although they are calculated based on general examples, actual results may vary depending on the scale of your business, the capabilities of your employees, and your specific circumstances. SASAL recommends conducting internal simulations to estimate figures that are more accurate for your organization.

RETURN ON INVESTMENT

While sourcing budgets can be allocated to various areas, reallocating a portion to the SASAL Consortium within a low-risk range would yield an ROI of 19.6%. As your engagement with the platform increases, it may also be possible to further reduce your internal sourcing costs.

Annual Cost Comparison for Sourcing



Consolidating annual costs ranging from approximately \$20,000 to \$200,000 USD.

1. Use of Databases

- Paid databases (e.g., INITIAL, PitchBook): approx. **\$700 to \$7,000 per year**
- Free databases are available, but they often lack freshness and comprehensiveness.

2. Participation in Events and Exhibitions

- Exhibition and participation fees: approx. **\$300 to \$3,000**
- For overseas events, travel and accommodation costs are additional.

3. Sponsorship of Accelerator Programs

- Sponsorship fees: approx. **\$3,000 to \$7,000**
- Participation as a judge can also help build valuable networks.

4. Information Acquisition through LP Investment

- LP investment in CVC funds: approx. **\$200,000 to \$6,700,000**
- Such investments provide access to closed information and deal introductions.

5. Utilization of Internal Talent and External Advisors

- Fees for CVC-experienced professionals or referral agencies: approx. **\$3,000+ per deal**
- Including internal staff costs, annual expenses can reach approx. **\$7,000 or more**

Please note that the ROI presented in this slide is for reference only. While it is based on general case examples, actual results may vary depending on your business scale, employee capabilities, and overall company circumstances. We recommend conducting an internal simulation to estimate figures more accurately.

CEO MESSAGE



SASAL, INC - CEO Yurino Sakamoto

Would like to provide a
psychologically safe environment for Business Leaders.

My name is Sakamoto from SASAL, INC.

Thank you very much for your interest in this consortium. This consortium was established based on my past experiences as a consultant and entrepreneur. We aim to accelerate business growth for all members by creating meaningful business synergies. While I will refrain from sharing my past experiences here, I look forward to engaging with you, fostering mutual understanding, and supporting the growth of your business. Thank you for your continued support.

2023 - SASAL, INC - CEO
2021 - Accenture, Ltd
2020 - Seattle Consulting



Strategic & Global Support

- Corporate research support in the information and communications industry (U.S. & Europe)
- Market research support in the retail industry (Europe & Australia)
- New business development and BDD support for financial industry companies
- Unified HR evaluation system support for healthcare companies (U.S. & Europe)
- Company-wide strategy support for a small U.S. real estate firm
- Domestic and international market research, strategic planning, and recommendations

VISION



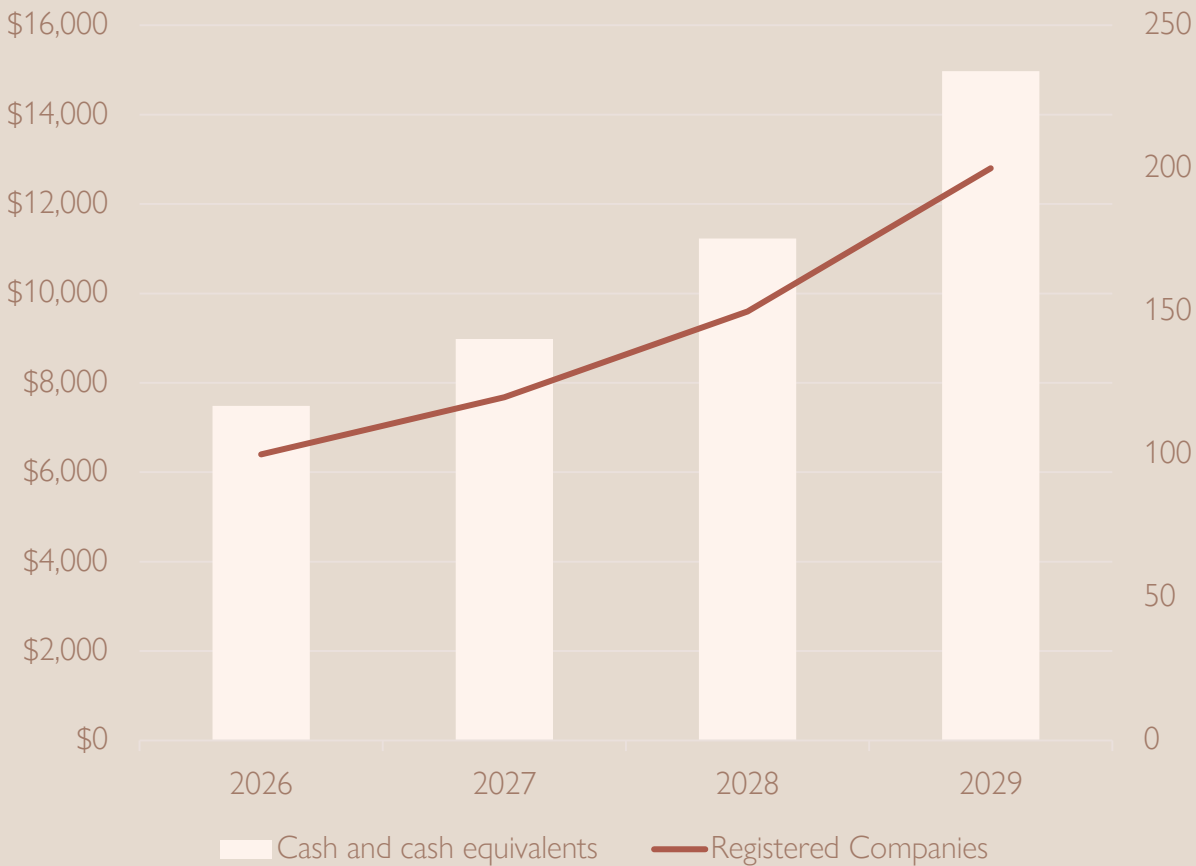
2026 ROADMAP

Thoughtfully
identifying 100
companies.

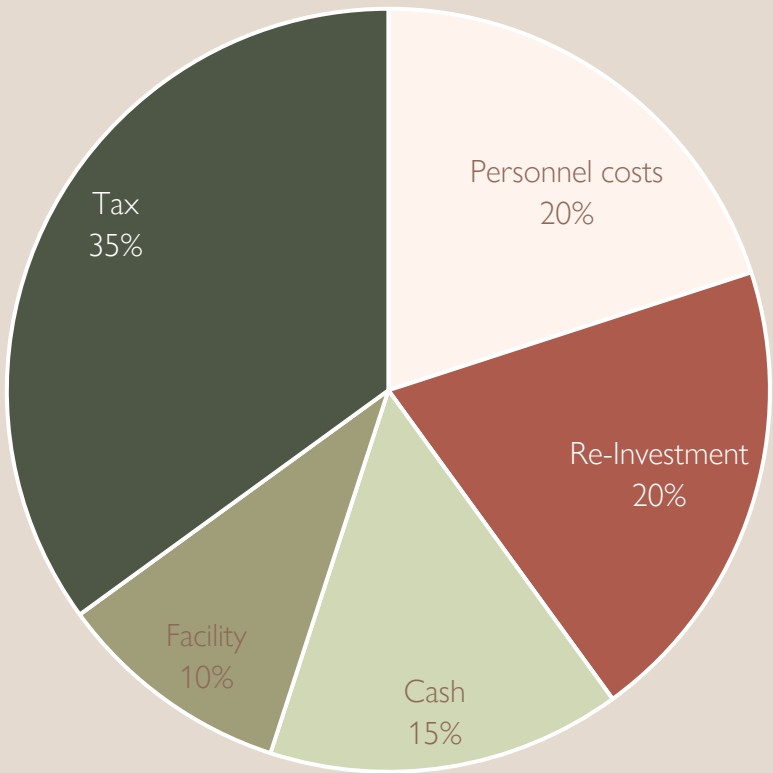
Scalability

The following outlines the direction of our business. Thanks to a structure that enables the accumulation of cash and deposits even at low cost, participating companies are able to maintain stable service delivery.

Overview of cash holdings and member company count



Breakdown of sales utilization



COST

\$499 / Month

No success fees and no additional contracts required.

This agreement may be cancelled by the client at any time without penalty.

Application Flow

current



Pre-membership Meeting

SASAL, INC. conducts a pre-membership meeting to ensure alignment with our core values and to confirm whether participation would be beneficial for your company. Please feel free to share any questions, requests, or concerns you may have—we welcome open and honest dialogue.



Enrollment

Once you are satisfied with the details, please proceed with the application at your convenience. Upon receipt, we will send you the contract and payment information. Kindly return the signed documents and complete the payment process. After these steps are completed, we will provide you with a meeting reservation link and additional information via email.



Post-membership Meeting

SASAL Consortium is happy to explore the most suitable approach for your company. SASAL offers the opportunity to schedule monthly meetings with our team. We encourage you to take advantage of this support to maximize the value of your participation in the SASAL Consortium.










Apply

Service Provider

SASAL, INC

Mission: Increase the Enterprise Value.
Values: Professionally contribute to clients.
Vision: Contribute to the social in the world.



	Company Name	SASAL, INC
	CEO	Yurino Sakamoto
	Business	Proprietary Trading Firm
	Address	Headquarter : 136 Madison Avenue, New York, NY 10016 Subsidiary : 4-8-19 Akasaka, Minato-ku, Tokyo, Japan, Akasaka Front Town 3F 1070052
	Email	representative@sasalinc.com
	Bank	JP Morgan Chase Bank
	Qualification	<ul style="list-style-type: none">• Registered DUNS Number• Certificate of Authority of New York• Legal Entity Identifier• Unified Supplier Qualification in Japan
	Join	<ul style="list-style-type: none">• New York Chamber of Commerce• Manhattan Chamber of Commerce
	Donation	<ul style="list-style-type: none">• United Nations Foundation

FAQ

The following are examples of commonly asked questions. More detailed information is available on our website. If you have further inquiries that are not addressed there, please do not hesitate to contact us.

Questions

Answer

How do I withdraw from the consortium?

Please apply from [here](#). Once you submit it, we will stop the invoicing process. For example, if you submit the form on April 1, we will issue an invoice on April 30, and no further invoices will be issued after May 31. If you submit the form on March 31, we will invoice you on March 31, and no further invoices will be issued after April 30. To ensure a comfortable service experience, please pay close attention to the dates. At the SASAL Consortium, we continually work to enhance our services, delivering disruptive value. We warmly welcome returning members, so if your situation changes, please feel free to come back anytime. Thank you very much.

Are investment activities within SASAL regulated or facilitated by the platform?

No. Any investment discussions that occur within the consortium are conducted independently between members. SASAL does not facilitate, advise, or participate in financial transactions. This ensures neutrality and compliance with applicable laws.

Does SASAL require financial registration or licensing?

SASAL is currently not registered under any financial regulatory framework, as our services do not involve fund management or securities handling. Should our services evolve to include regulated financial activities in the future, we will pursue the necessary registrations and approvals accordingly.



**Advancing 120% growth
through trusted global
partnerships.**

Thank you.



SASAL Consortium

Advancing 120% growth through trusted global partnerships.



Agenda

CONCEPT – 3

Key Features – 7

Business Model – 9

ROI – 1 1

Vision – 1 4

Application Flow -37



CONCEPT

「せかい」の企業と信頼でつながり、
共に120%の成長を築く。

Advancing 120% growth through trusted global partnerships.

What is SASAL Consortium

「人」中心の国際的な共創により、
持続可能な企業価値を創造する「場」



CVC's Merit

CVCへの理解と技術力を有する
中小企業への効率的なソーシングを実現

SASAL's POSITIONING

SASAL, INCは
中立的な「場」の提供者です。



Key Features

こちらが本コンソーシアムの特徴です。競合他社との比較にご活用ください。



理念重視

本コンソーシアムは理念重視のコンソーシアムです。CVC投資では事業シナジーが重要であり、特許取得済み企業や大手企業卒起業家などCVCの事業に理解のある企業が参加しております。理念中心のコンソーシアムであるからこそ、比較的スムーズにお話を進めることが可能です。



ローリスクで利用可能

本コンソーシアムは月額固定費で利用可能であり、会社単位の契約であるため、関与人数が増やすほど料金を抑えられる仕組みになっております。また、本コンソーシアム内で業務提携やJV設立等が発生したとしても追加の費用を頂くことは一切ございませんのでご安心ください。



英語圏への不安を解消する

本コンソーシアムの主要言語は英語です。海外に慣れていない方にとっては英語圏のサービスへのアクセスは心理的ハードルが高いと考えております。本サービスはニューヨークを中心とした英語圏に安全にマーケティングして頂くことを前提に設計されております。英語初学企業にとっても安心してビジネス活用いただけます。

Types of Consortium

SASAL Consortium はスペースプロバイダーです。

運営企業	収益性	Target	Explanation
政府	Non-Profit	Government	社会貢献の側面が高く、模範生が重要視されるため、学歴や経歴が重要視される
商工会議所	Non-Profit	Country	国ごとで環境はあるもののビジネス的側面は薄い
ベンチャーキャピタル	Profit	Industry	投資先の策定が目的となるため、先見性のあるスタートアップが対象となる
コンサル会社	Profit	Listd Company	コンサルティングを売ることが目的として運用されることが多く、大手企業が加入対象となる
プラットフォーマー	Profit	Function	特定の職能に関する専門性をもとに人材同士をマッチングすることが多く、才能を軸としたつながりに重点が置かれている。
SASAL Consortium スペースプロバイダー	Profit	Philosophy	組織は追加サービスの販売を目的としていないため、すべてのメンバーに公平な対応を保証し、行政機関よりも実践的かつ効果的な支援を提供します。

Business Model

CVC企業様と中小企業どちらもから月額費用を取得することにより本プラットフォームは運営されております。

CONCEPT

「せかい」の企業と信頼でつながり、共に120%の成長を築く。



成功報酬や追加契約は不要です。
月中解約の場合の返金はありませんが、いつでも解約可能です。

*お支払いは米国口座になります（JP Morgan Chase）。

*日本の銀行への支払いを希望される場合は10万円（税込み）の月会費で対応可能です（銀行口座は三菱UFJ銀行になります）。

Optimization

SASAL Consortiumでは理念中心のコンソーシアムであり、中小企業のビジネス戦略策定に力を入れています。SASAL ConsortiumがCVCと中小企業のHubとなることで円滑なプロセスの促進をサポートいたします。

CVC Workflow



Strong Support

For CVC

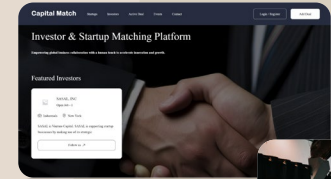
- Monthly 1-on-1 with SASAL, INC for Investing
- Events for Sourcing
- Event Host

[Watch Details](#)

For Startups

- Monthly 1-on-1 for Business Planning
- Events for Business Planning

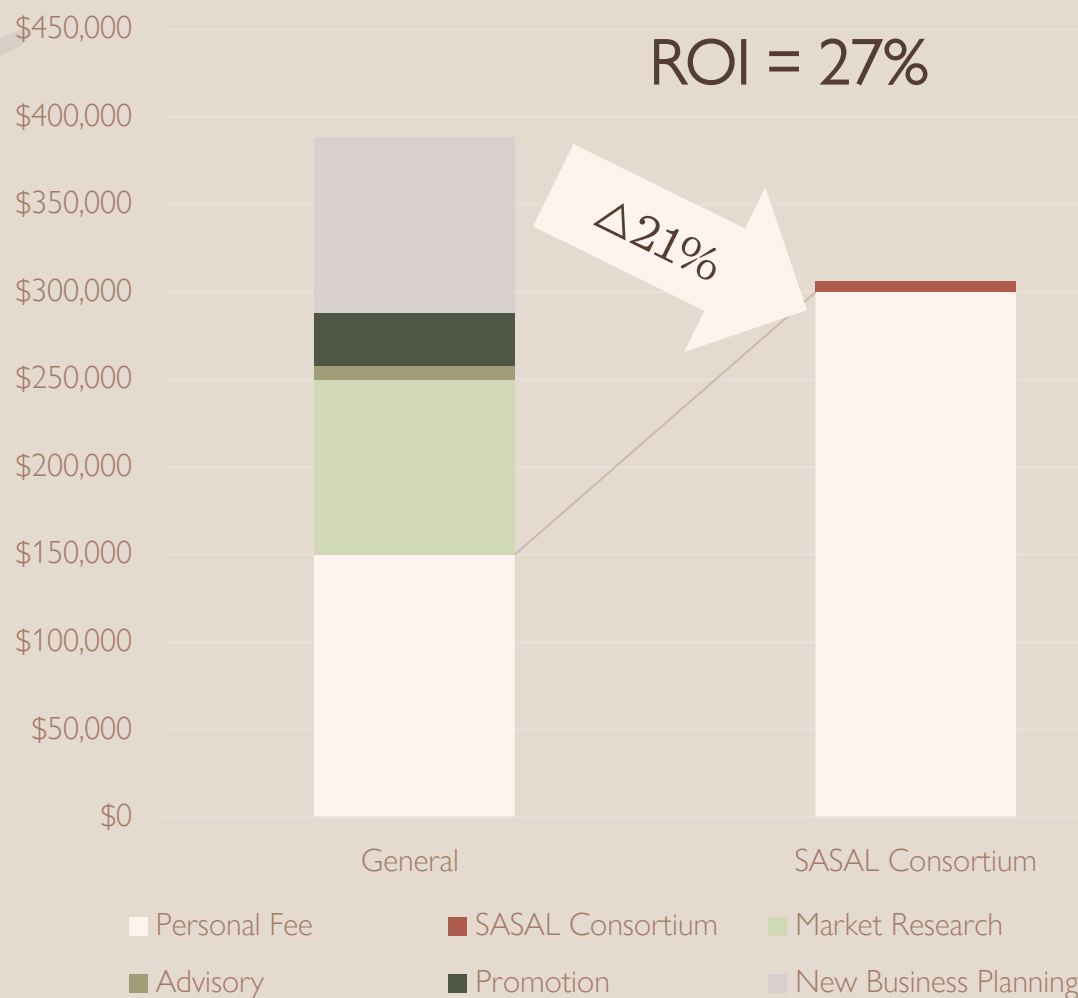
[Watch Details](#)



RETURN ON INVESTMENT

新規事業立案の場合は人件費は増えるものの結果的に年間21%のコスト削減につながると試算しております。各社の状況により削減率は変わると考えておりますので、各企業様において詳細はご計算いただけますと幸いです。

Annual Cost Comparison for New Business Development



Well-being への取り組み

定量化は難しいものの、地域社会への関与、国際協力、そして目的志向の業務を通じて幸福度が向上すると、従業員のモチベーション向上、離職率の低下、そしてイノベーションの促進につながることが示されています。SASALコンソーシアムは、従業員のエンゲージメント向上に貢献します。

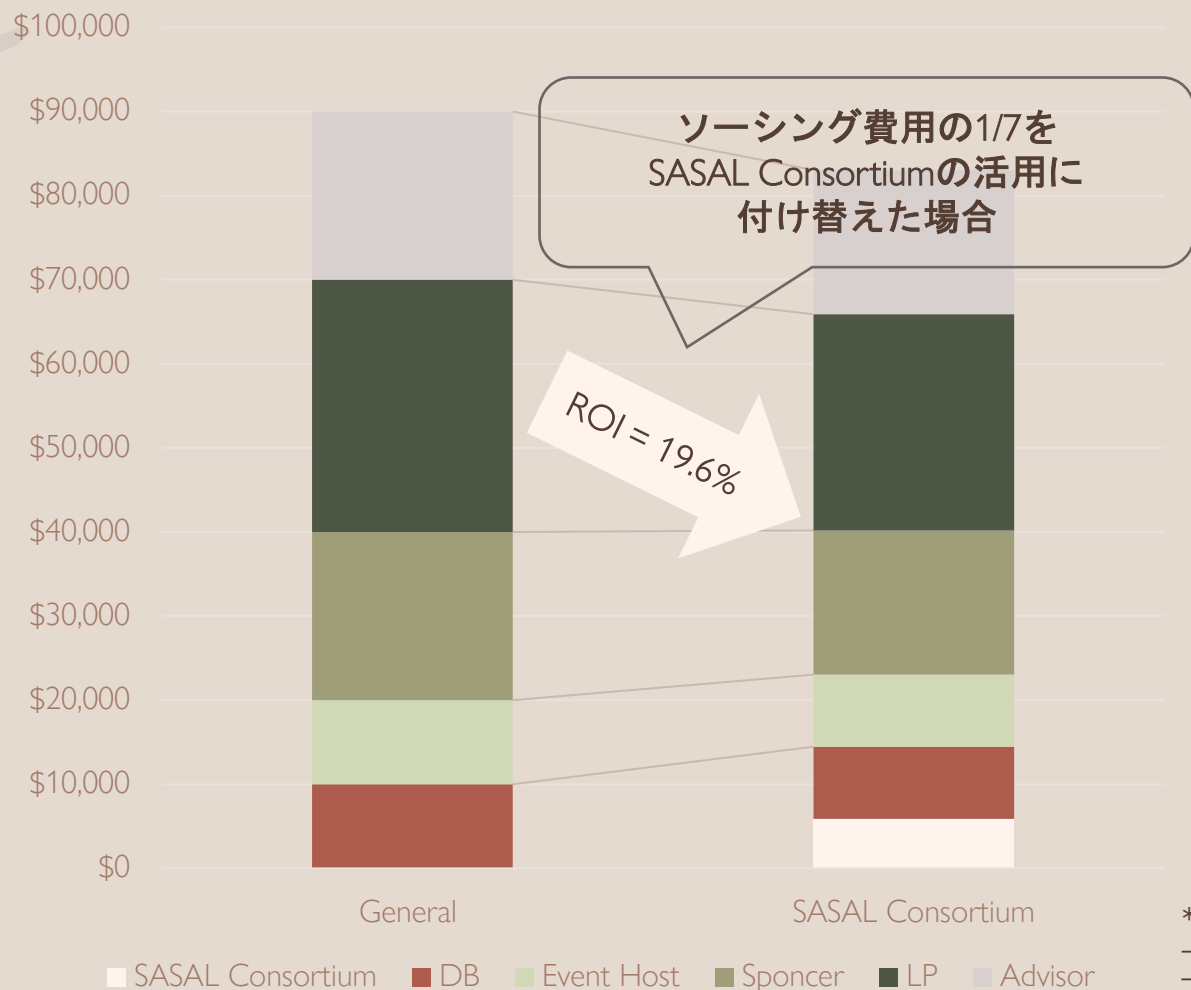
言語習得への取り組み - 米国企業は通常、従業員一人当たり1,000～5,000ドルを語学研修に支出していますが、インド企業では120～600ドルを費やしています。SASALのメンバー同士の語学サポートと異文化交流により、研修コストを最大90%削減し、実践的なコミュニケーションスキルを向上させることができます。

*本スライドで記載しているROIは参考値になります。一般例をもとに算出しているものの、事業規模・貴社従業員の能力・貴社ご状況により下回る可能性がございます。実際の数値は貴社内でシュミレーション頂けますと幸いです。

RETURN ON INVESTMENT

ソーシングにまつわる予算のあて先は多岐にわたりますが、リスクの少ない範囲でSASAL Consortiumに付け替えた場合ROIは19.6%となります。活用度合いに伴ってさらに貴社内のソーシング予算を減らしていただくことが可能です。

Annual Cost Comparison for Sourcing



年間数百万円～数千万円規模のコストをひとまとめに

1. データベース利用

- 有料DB（例：INITIAL、PitchBookなど）は、年間数十万円～数百万円。
- 無料DBもあるが、情報の鮮度や網羅性に限界あり。

2. イベント・展示会参加

- 出展費用や参加費：数万円～数十万円。
- 海外イベントの場合は渡航費・滞在費も加算。

3. アクセラレータープログラムへのスポンサー参加

- 数十万円～数百万円のスポンサー費用。
- 審査員としての参加でネットワーク構築も可能。

4. LP出資による情報取得

- CVCファンドへのLP出資：数千万円～数億円。
- 出資によりクローズドな情報や案件紹介が得られる。

5. 社内人材・外部アドバイザーの活用

- CVC経験者や紹介会社への報酬：案件ごとに数十万円～。
- 社内スタッフの人件費も含めると、年間で数百万円規模になることも。

*本スライドで記載しているROIは参考値になります。
一般例をもとに算出しているものの、事業規模・貴社従業員の能力・貴社ご状況により
下回る可能性がございます。実際の数値は貴社内でシュミレーション頂けますと幸いです。

CEO MESSAGE



SASAL, INC - CEO 坂元 友里乃



「せかい」への参入障壁下げ、企業価値向上に貢献したい

SASAL, INCの坂元です。この度は本コンソーシアムにご関心をお寄せいただきありがとうございます。本コンソーシアムは当方のコンサルタントとして、そして経営者としての過去経験により設立いたしました。ご加入頂く皆様には事業シナジーを創出により事業成長を加速させて頂きたいと考えております。皆様とかかわらせて頂く中で、より相互理解を含めより貴社の事業が伸びるよう努めてまいりたく考えております。引き続きよろしくお願いいたします。

2023 - SASAL, INC - CEO
2021 - Accenture, Ltd
2020 - Seattle Consulting

大手企業 戦略&グローバル支援

- ・ 情報通信業における企業調査支援（米・欧）
- ・ 小売業における市場調査支援（欧州・豪州）
- ・ 金融業界企業における新規事業開発 & BDD支援
- ・ ヘルスケア企業における人事評価制度統一支援（米・欧）
- ・ 国内外市場調査並びに戦略立案・提言

中小（ボランティアベース）

- ・ テレアポ企業アドバイザー支援
- ・ ITスタートアップアドバイザー支援
- ・ 米國小規模不動産企業アドバイザー支援

VISION

2026 ROADMAP

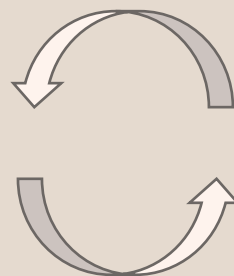
100の企業様との
ご縁をつむぐ



VISION

SASALは本コンソーシアムで得た事業収入を自己勘定投資として、Consortium事業の改善に向けた資産に再投資いたします。

事業収益
SASAL Consortium



自己勘定投資
Investment

Long Term Vision

- 対応市場拡大（ドイツ）
- 加入企業用の不動産購入 in New York
- 加入企業へのVC投資, etc

米国証券取引場の活用し、長期投資とスイングトレードを組み合わせた自己勘定投資によって、資産の増幅を狙います。

SPY（S&P500）

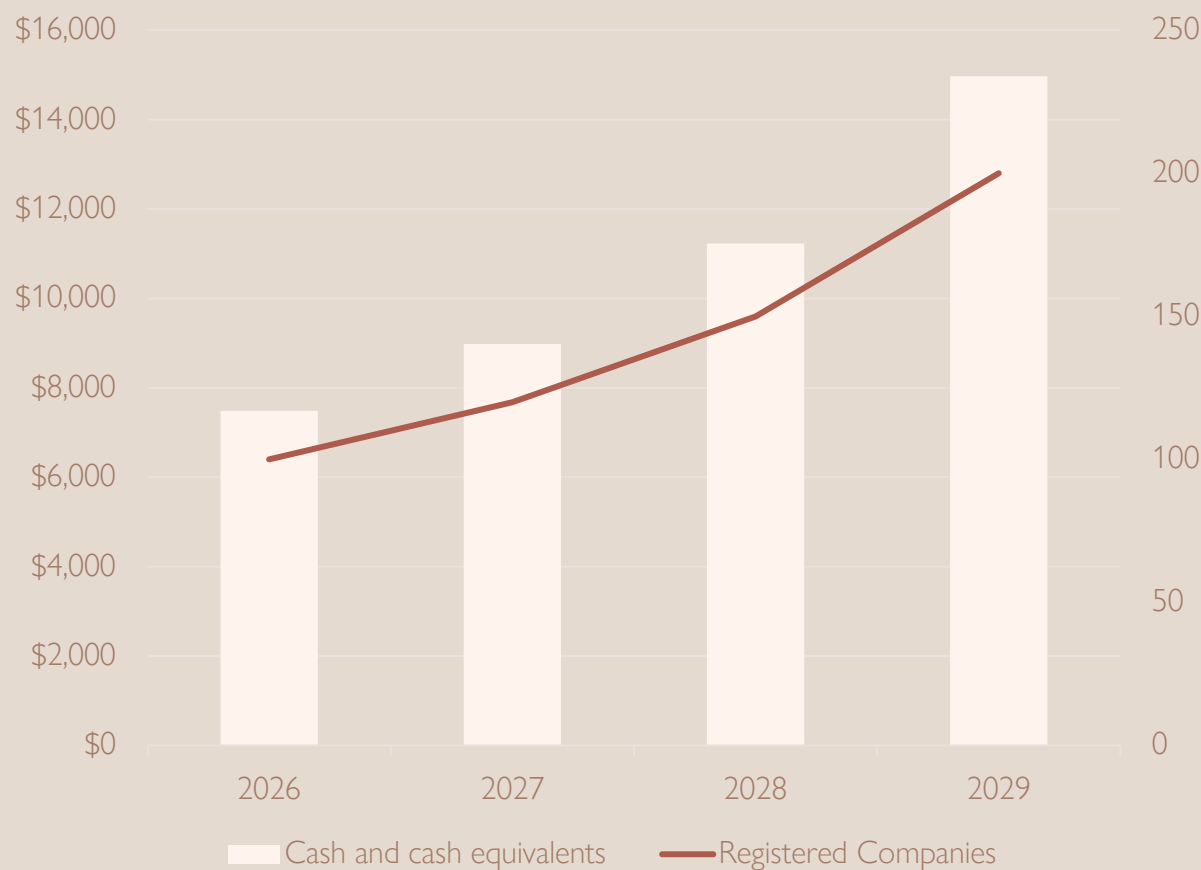
- 長期平均（1993～2024）：約10～11%/年
- 直近5年（2020～2024）：約19.92%/年

[📄 SASALのポートフォリオを見る](#)

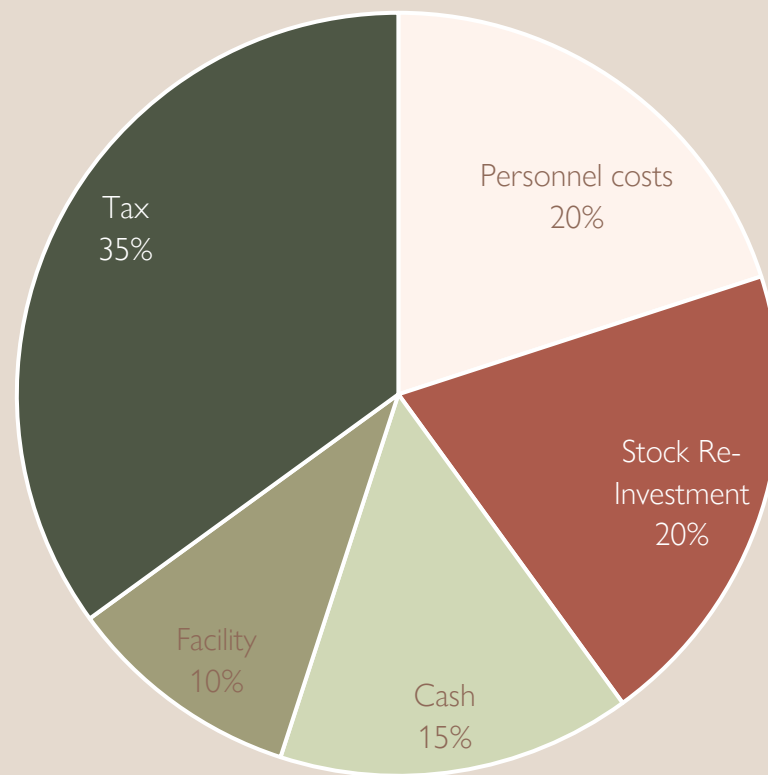
Scalability

以下が事業の方向性です。低価格でも現預金を貯蓄することができる構造になっているため、加入企業は安定したサービス供給が可能です。

Overview of cash holdings and member company count



Breakdown of sales utilization



Application Flow

current



Pre-membership Meeting

理念へ共感できるか、貴社にメリットがあるかをすり合わせするために加入前のMTGを行います。ご質問やご要望・不安点があれば忌憚なくお伺いください。



Enrollment

内容にご納得いただけたら、ご都合の良いタイミングでこちらより申し込み申請を行い、支払処理を完了させてください。支払い終了後に必要に応じて加入後MTGをセットすることが可能です。



Post-membership Meeting

SASALコンソーシアムは、貴社にとって最も適したアプローチと一緒に模索することを喜んでお受けします。SASALでは、弊社チームとの月例ミーティングをスケジュールする機会をご提供しています。このサポートをぜひご活用いただき、SASALコンソーシアムへの参加価値を最大限に高めていただければと思います。










Apply

Service Provider

SASAL, INC

Mission: Increase the Enterprise Value.
Values: Professionally contribute to clients.
Vision: Contribute to the social in the world.



	Company Name	SASAL, INC
	CEO	Yurino Sakamoto
	Business	Proprietary Trading Firm
	Address	Headquarter : 136 Madison Avenue, New York, NY 10016 Subsidiary : 4-8-19 Akasaka, Minato-ku, Tokyo, Japan, Akasaka Front Town 3F 1070052
	Email	representative@sasalinc.com
	Bank	JP Morgan Chase Bank
	Qualification	<ul style="list-style-type: none">• Registered DUNS Number• Certificate of Authority of New York• Legal Entity Identifier• Unified Supplier Qualification in Japan
	Join	<ul style="list-style-type: none">• New York Chamber of Commerce• Manhattan Chamber of Commerce
	Donation	<ul style="list-style-type: none">• United Nations Foundation

FAQ

これらはよく聞かれる質問の例です。HP内にさらに詳細がございますので、さらなる質問がある場合はHPをご確認いただき、解消しない場合は弊社までお問い合わせ頂けると幸いです。

Questions

Answer

どのように解約すればよいですか？

解約の際は[こちら](#)からお申し込みください。送信いただくと、請求プロセスを停止いたします。例えば、4月1日にフォームを送信された場合、4月30日に請求書を発行し、5月31日以降は請求書の発行は行われません。3月31日にフォームを送信された場合は、3月31日に請求書を発行し、4月30日以降は請求書の発行は行われません。快適なサービス体験のために、日付には十分ご注意ください。SASALコンソーシアムでは、サービスの向上と革新的な価値の提供に日々取り組んでいます。再度のご参加も心より歓迎いたしますので、ご状況が変わりましたらいつでもお気軽にお戻りください。ありがとうございます。

SASAL内の投資活動は、プラットフォームによって規制されたり、促進されたりしていますか？

いいえ。コンソーシアム内で行われる投資に関する議論は、すべてメンバー間で独立して行われます。SASALは、金融取引の仲介、助言、参加を一切行いません。これは、中立性を保ち、適用される法令を遵守するためです。

SASALは事業運営にあたって金融登録やライセンスを必要としますか？

SASALは現在、資金管理や証券の取扱いを行っていないため、いかなる金融規制の枠組みにも登録されていません。将来的に、規制対象となる金融活動をサービスに含めることになった場合には、必要な登録および承認の取得を進めてまいります。



**Advancing 120% growth
through trusted global
partnerships.**

Thank you.