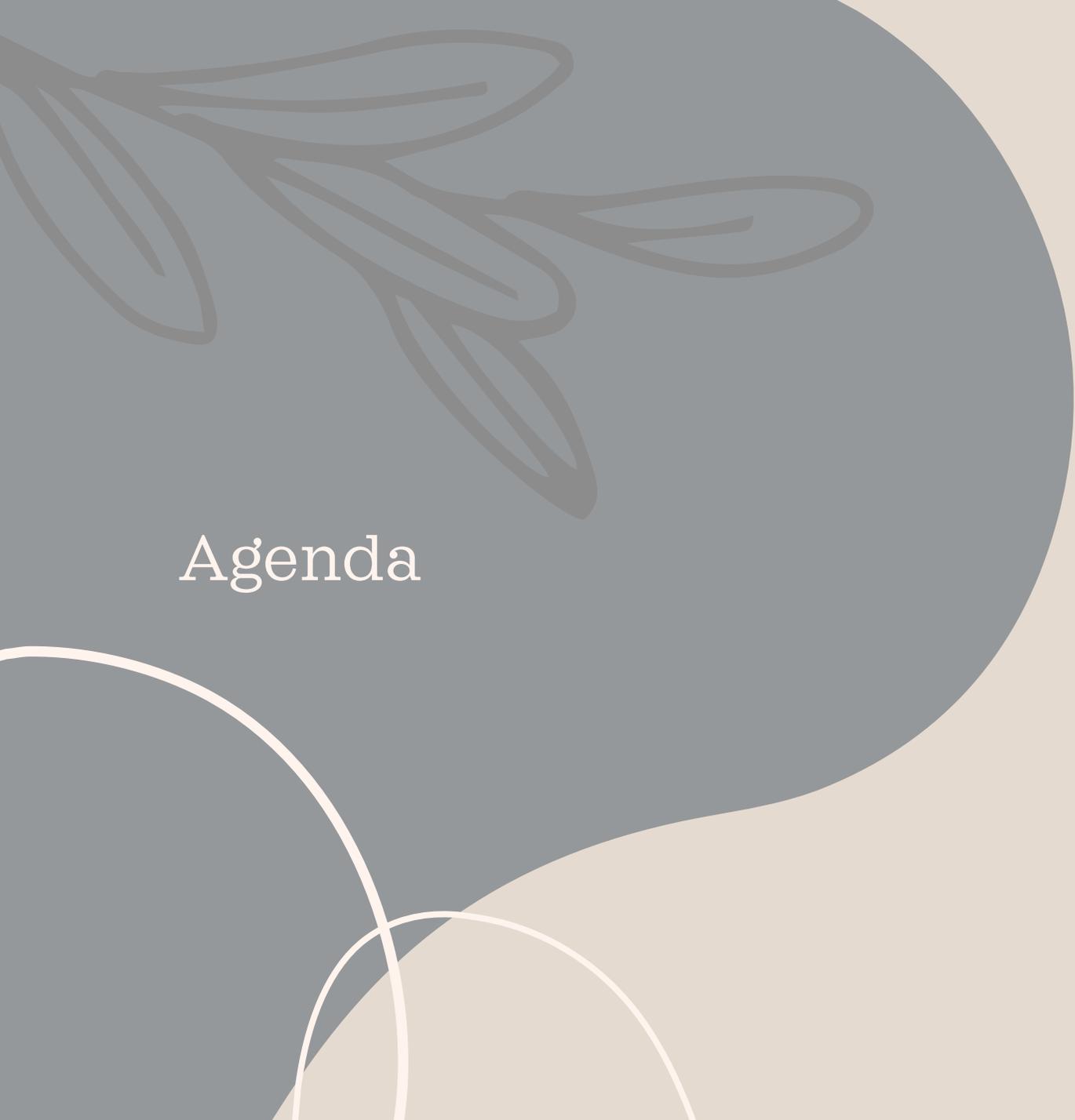




SASAL Consortium

Advancing 120% growth through trusted global partnerships.



Agenda

CONCEPT - 3

Key Features - 6

USE CASE - 10

ROI - 12

Vision - 14

COST -16

Application Flow -17

CONCEPT

Advancing 120% growth through
trusted global partnerships.

What is SASAL Consortium

A neutral space for strategic, human-centered collaboration.



SASAL's POSITIONING

SASAL, INC. is
a Neutral Space Provider



Key Features

Those are the differences between Competitors.



Learn

Effective body language enhances your message, making it more impactful and memorable:

- Meaningful eye contact
- Purposeful gestures
- Maintain good posture
- Control your expressions



Amplify

This is a powerful tool in public speaking. It involves varying pitch, tone, and volume to convey emotion, emphasize points, and maintain interest:

- Pitch variation
- Tone inflection
- Volume control



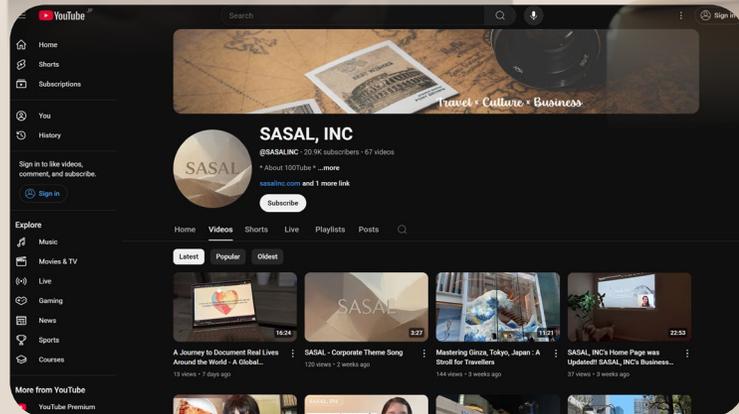
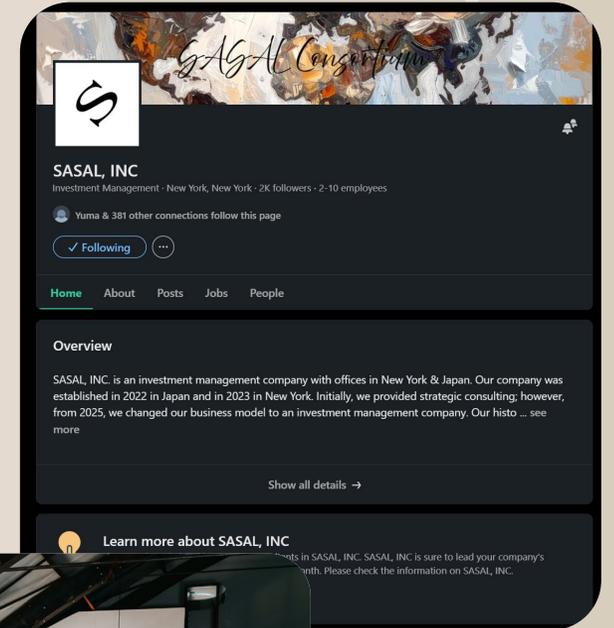
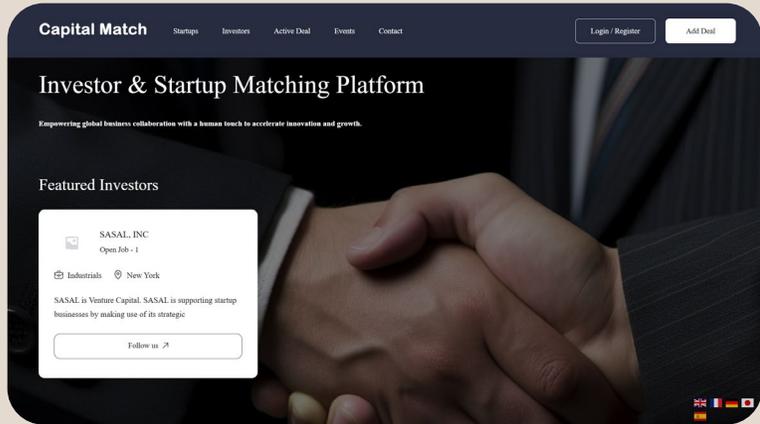
Co-Create

This is a powerful tool in public speaking. It involves varying pitch, tone, and volume to convey emotion, emphasize points, and maintain interest:

- Pitch variation
- Tone inflection
- Volume control

CONTENTS

The following represents examples of content accessible upon enrollment. Please refer to the subsequent slides for more detailed information.



CONTAINTS

By entering into an agreement for this service, you will be entitled to receive the following offerings. We hope these will be of value to your organization in accordance with your corporate policies.

Title	Details
Monthly 1 on 1 Meeting with SASAL	Per the company, and based on your timing, you could have a monthly 1:1 meeting with a SASAL Employee.
Press Release	You could have a monthly press release via SASAL at most. SASAL makes use of YouTube and LinkedIn. SASAL will be responsible for the production and editing video content.
PDCA-based Events	Upon joining the SASAL Consortium, your organization will have access to a structured PDCA (Plan–Do–Check–Act) cycle designed to support continuous improvement, strategic alignment, and collaborative growth. This framework enables members to actively engage in monthly planning, execution, feedback, and refinement processes, supported by SASAL’s resources and facilitation. Participation in the PDCA cycle is optional but highly recommended for organizations seeking to maximize the value of their membership.
CAPITAL MATCH Featured	You could get CAPITAL MATCH Featured Status.

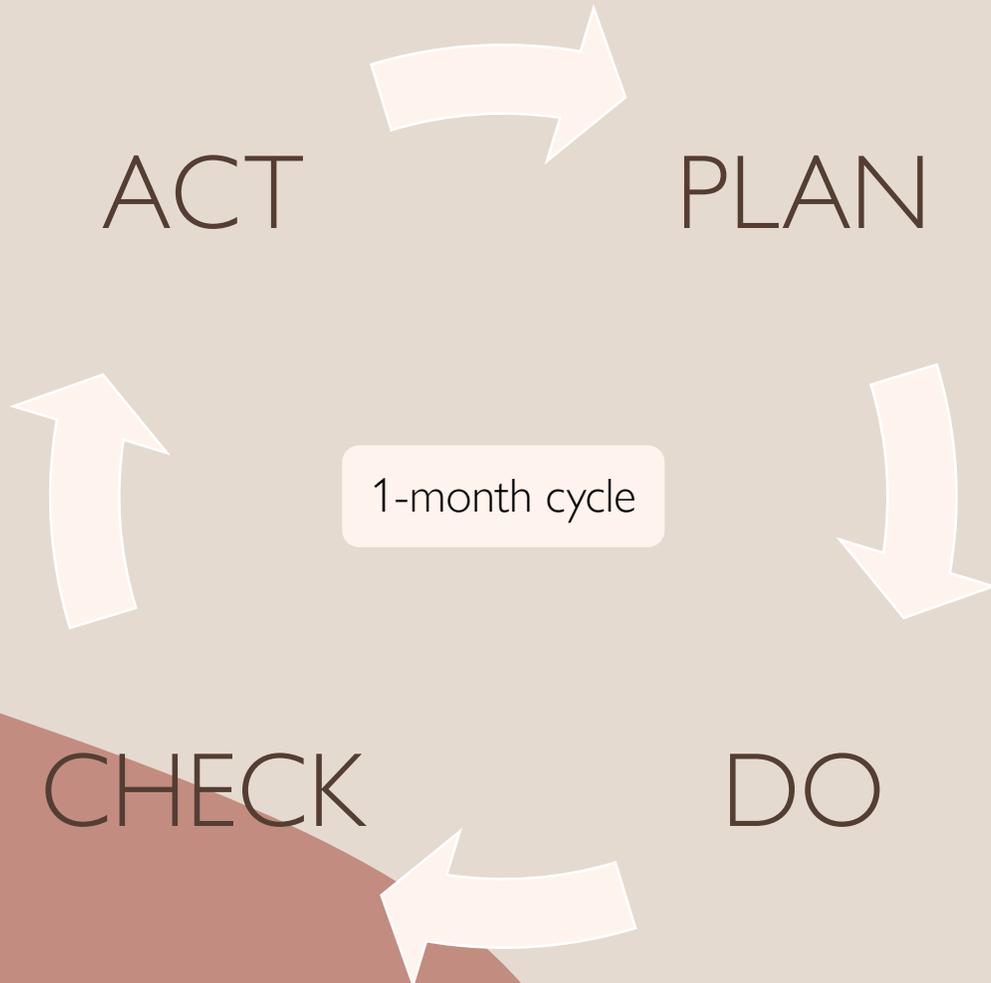
DATA

Here is a summary and data set of the tools designed for active use by member companies of the SASAL Consortium, supporting their collaboration and innovation efforts.

Title	Amount	Details
SASAL Consortium Members	0 companies	SASAL Consortium is a service launched in September 2025. We hope to grow it by listening to your voices and feedback. We look forward to your participation.
YouTube Subscribers	20.9K people	SASAL's YouTube channel is a fusion of cross-cultural perspectives and business insights, delivering content for a B2C audience. It can be used for local information gathering in new business development, as well as a Proof of Concept tool for B2C initiatives.
LinkedIn Followers	1,914 person	SASAL's LinkedIn page serves as a platform for sharing global affairs and business insights. We provide content tailored for a B2B audience. It can be used for local information gathering in new business development, as well as a POC (Proof of Concept) tool for B2B initiatives.
CAPITAL MATCH	4 companies	CAPITAL MATCH is a platform that connects investors and businesses. It is designed to support efficient collaboration and investment-related information gathering. Feel free to use it for local market research <u>in</u> new business development or as a B2B proof-of-concept tool.

USE CASE - Startups

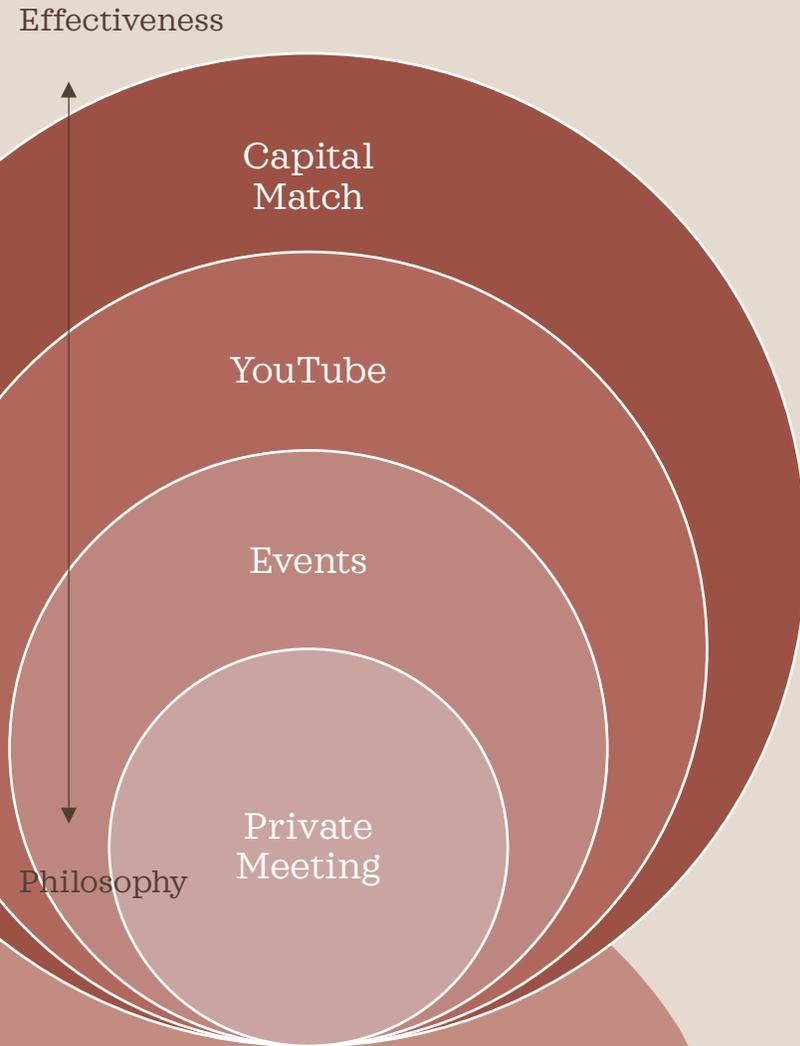
The following are examples of how various types of companies may utilize the SASAL Consortium. Upon joining, we would be pleased to work with you to develop a tailored usage plan that aligns with your organization's needs and objectives. Should you require this service, please do not hesitate to let us know.



- SASAL organizes events tailored to each business phase.
- By participating in events aligned with their current stage, companies can engage in brainstorming sessions with others in similar phases.
- The pace of engagement can be adjusted to suit your company's specific needs. If you wish to complete four cycles within one month, this can be achieved by participating in weekly events. Alternatively, if you prefer a four-month cycle, attending one event per month will allow for that timeline.
- The core concept of the SASAL Consortium is "a space for co-creation." While receiving constructive input for their own business, participants are encouraged to offer thoughtful and respectful feedback to others, fostering meaningful relationships.

USE CASE - Investors

The following are examples of how various types of companies may utilize the SASAL Consortium. Upon joining, we would be pleased to work with you to develop a tailored usage plan that aligns with your organization's needs and objectives. Should you require this service, please do not hesitate to let us know.

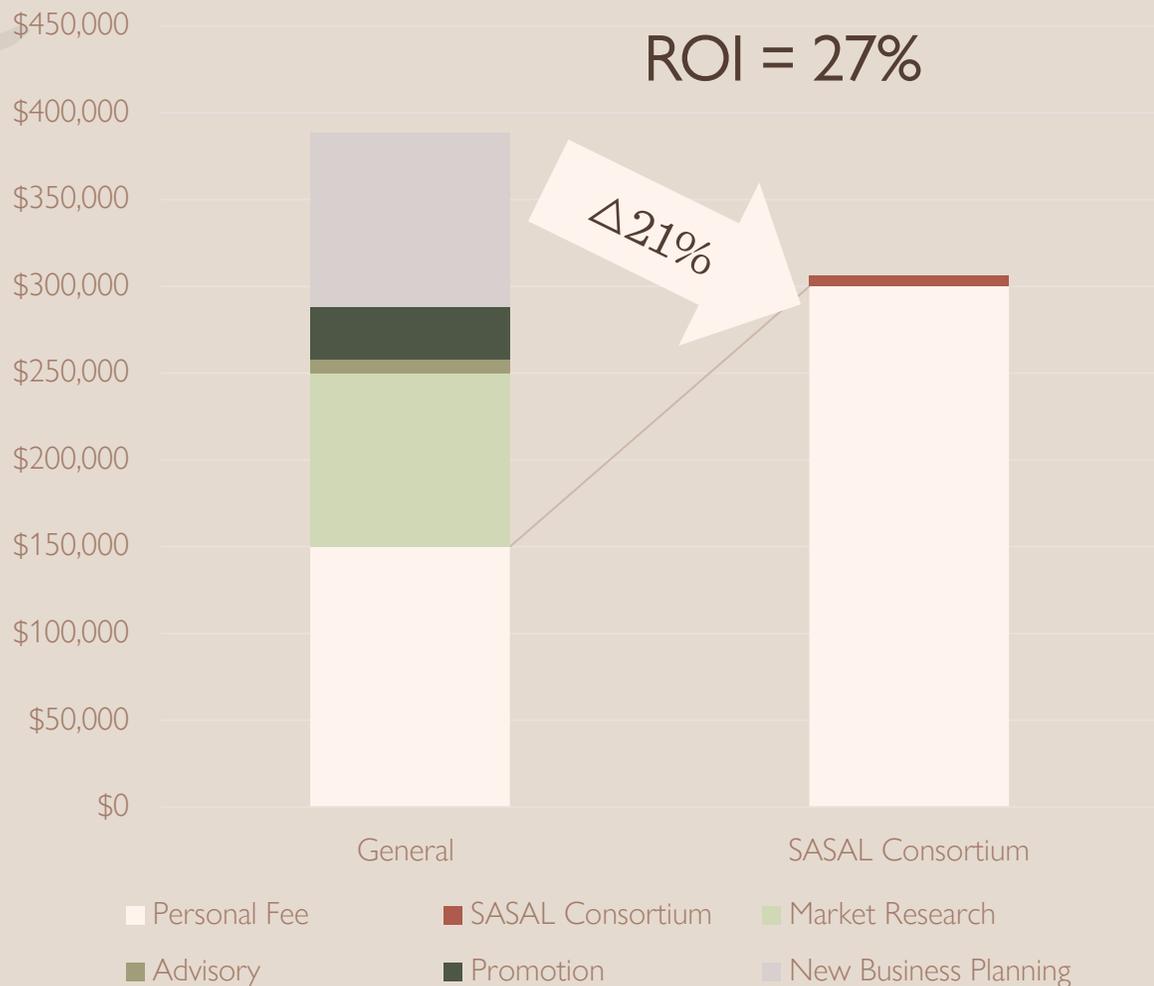


- By participating in events aligned with the business phase you are targeting, your company can connect with startups or other relevant organizations. For a more efficient search, you may use CAPITALMATCH to identify suitable partners. While direct contact through CAPITALMATCH is possible, if your company is a member of the SASAL Consortium, we can assist in arranging appointments on your behalf.
- We also provide private networking opportunities for companies in the same industry or among large-scale enterprises. If you require support in developing your investment strategy, you are welcome to consult with SASAL staff during our monthly meetings. Please feel free to reach out as needed.

RETURN ON INVESTMENT

While annual labor costs may slightly increase due to the additional time required from employees, the overall result is a cost reduction of 73%, along with access to high-quality insights from experts.

Annual Cost Comparison for New Business Development



Well - being - While difficult to quantify, improved well-being through community engagement, international collaboration, and purpose-driven work has been shown to boost employee motivation, reduce turnover, and foster innovation. SASAL Consortium provides an improvement in engagement.

Language training - U.S. companies typically spend \$1,000-\$5,000 per employee on language programs, while Indian firms spend \$120-\$600. SASAL's member-to-member language support and cross-cultural engagement can cut training costs by up to 90%, while enhancing real-world communication skills.

*The ROI figures presented in this slide are for reference only.

Although they are calculated based on general examples, actual results may vary depending on the scale of your business, the capabilities of your employees, and your specific circumstances. SASAL recommends conducting internal simulations to estimate figures that are more accurate for your organization.

CEO MESSAGE



SASAL, INC - CEO Yurino Sakamoto

Would like to provide a psychologically safe environment for Business Leaders.

My name is Sakamoto from SASAL, INC.

Thank you very much for your interest in this consortium. This consortium was established based on my past experiences as a consultant and entrepreneur. We aim to accelerate business growth for all members by creating meaningful business synergies. While I will refrain from sharing my past experiences here, I look forward to engaging with you, fostering mutual understanding, and supporting the growth of your business. Thank you for your continued support.

2023 - SASAL, INC - CEO
2021 - Accenture, Ltd
2020 - Seattle Consulting



Strategic & Global Support

- Corporate research support in the information and communications industry (U.S. & Europe)
- Market research support in the retail industry (Europe & Australia)
- New business development and BDD support for financial industry companies
- Unified HR evaluation system support for healthcare companies (U.S. & Europe)
- Company-wide strategy support for a small U.S. real estate firm
- Domestic and international market research, strategic planning, and recommendations

VISION



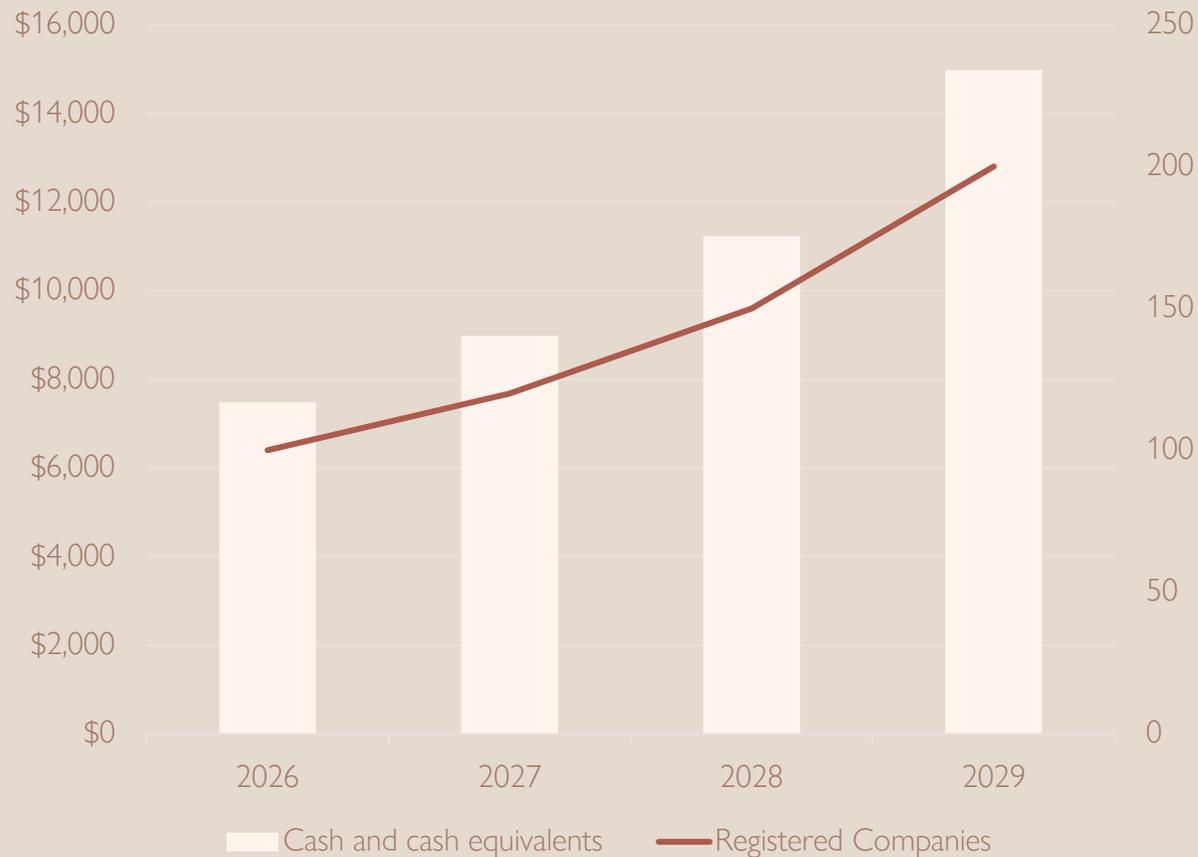
2026 ROADMAP

Thoughtfully
identifying 100
companies.

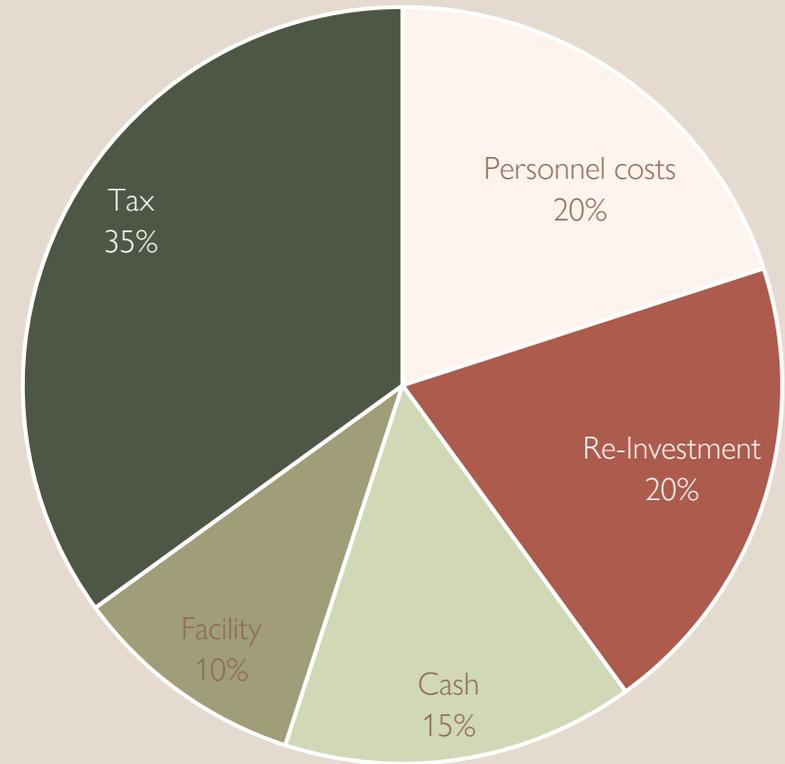
Scalability

The following outlines the direction of our business. Thanks to a structure that enables the accumulation of cash and deposits even at low cost, participating companies are able to maintain stable service delivery.

Overview of cash holdings and member company count



Breakdown of sales utilization



COST

\$499 / Month

No success fees and no additional contracts required.

This agreement may be cancelled by the client at any time without penalty.

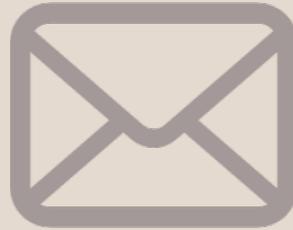
Application Flow

current



Pre-membership Meeting

SASAL, INC. conducts a pre-membership meeting to ensure alignment with our core values and to confirm whether participation would be beneficial for your company. Please feel free to share any questions, requests, or concerns you may have—we welcome open and honest dialogue.



Enrollment

Once you are satisfied with the details, please proceed with the application at your convenience. Upon receipt, we will send you the contract and payment information. Kindly return the signed documents and complete the payment process. After these steps are completed, we will provide you with a meeting reservation link and additional information via email.

Apply



Post-membership Meeting

SASAL Consortium is happy to explore the most suitable approach for your company. SASAL offers the opportunity to schedule monthly meetings with our team. We encourage you to take advantage of this support to maximize the value of your participation in the SASAL Consortium.

Service Provider

SASAL, INC

Mission: Increase the Enterprise Value.

Values: Professionally contribute to clients.

Vision: Contribute to the social in the world.



 Company Name	SASAL, INC
 CEO	Yurino Sakamoto
 Business	Proprietary Trading Firm
 Address	Headquarter : 136 Madison Avenue, New York, NY 10016 Subsidiary : 4-8-19 Akasaka, Minato-ku, Tokyo, Japan, Akasaka Front Town 3F 1070052
 Email	representative@sasalinc.com
 Bank	JP Morgan Chase Bank
 Qualification	<ul style="list-style-type: none">• Registered DUNS Number• Certificate of Authority of New York• Legal Entity Identifier• Unified Supplier Qualification in Japan
 Join	<ul style="list-style-type: none">• New York Chamber of Commerce• Manhattan Chamber of Commerce
 Donation	<ul style="list-style-type: none">• United Nations Foundation

FAQ

The following are examples of commonly asked questions. More detailed information is available on our website. If you have further inquiries that are not addressed there, please do not hesitate to contact us.

Questions

Answer

How do I withdraw from the consortium?

Please apply from [here](#). Once you submit it, we will stop the invoicing process. For example, if you submit the form on April 1, we will issue an invoice on April 30, and no further invoices will be issued after May 31. If you submit the form on March 31, we will invoice you on March 31, and no further invoices will be issued after April 30. To ensure a comfortable service experience, please pay close attention to the dates. At the SASAL Consortium, we continually work to enhance our services, delivering disruptive value. We warmly welcome returning members, so if your situation changes, please feel free to come back anytime. Thank you very much.

Are investment activities within SASAL regulated or facilitated by the platform?

No. Any investment discussions that occur within the consortium are conducted independently between members. SASAL does not facilitate, advise, or participate in financial transactions. This ensures neutrality and compliance with applicable laws.

Does SASAL require financial registration or licensing?

SASAL is currently not registered under any financial regulatory framework, as our services do not involve fund management or securities handling. Should our services evolve to include regulated financial activities in the future, we will pursue the necessary registrations and approvals accordingly.



Thank you

SASAL, INC

136 MADISON AVENUE, NEW
YORK, NY 10016

representative@sasalinc.com

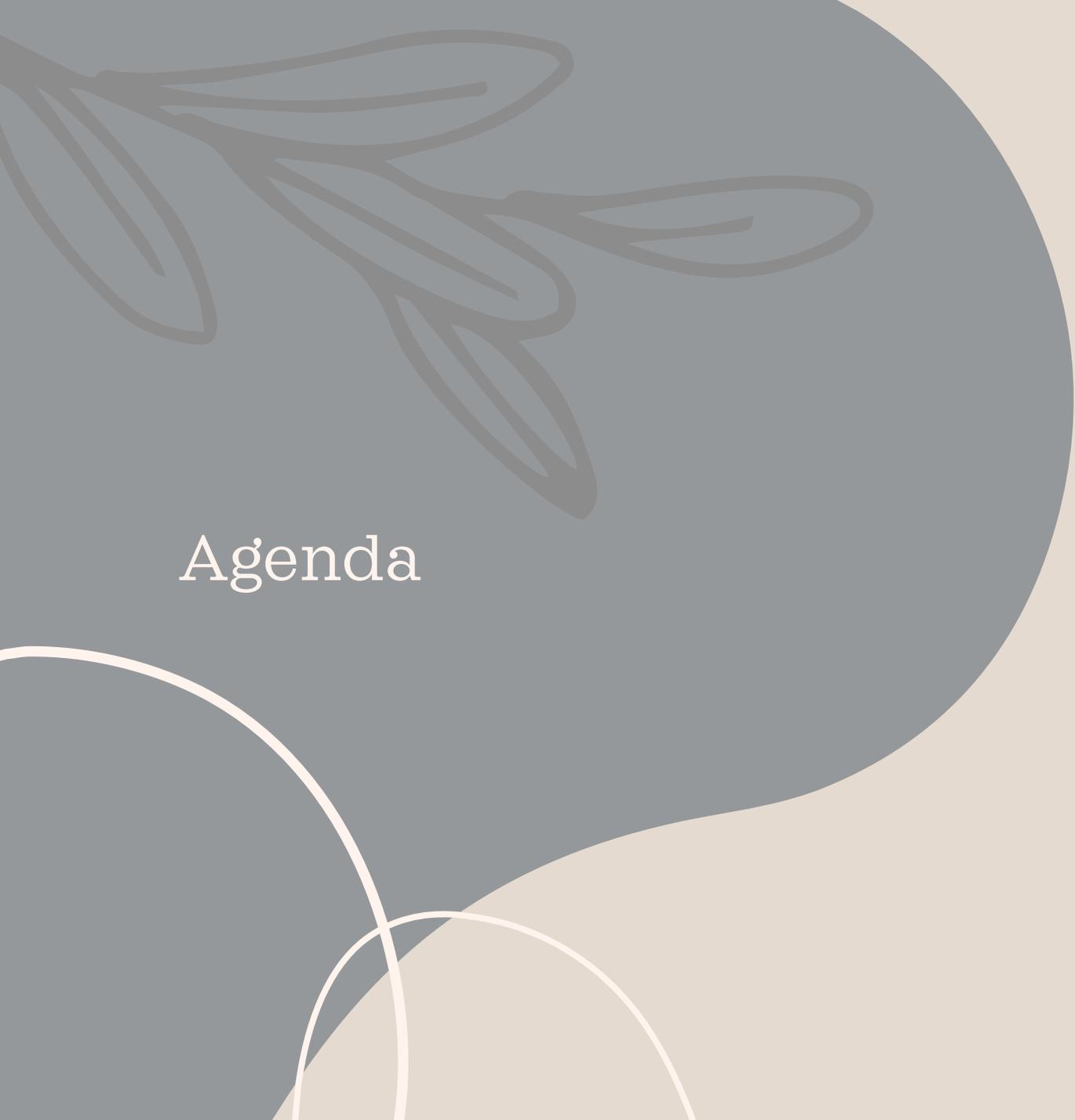
<https://sasalinc.com>





SASAL Consortium

Advancing 120% growth through trusted global partnerships.



Agenda

CONCEPT - 23

Key Features - 26

USE CASE - 30

ROI - 32

Vision - 34

COST -36

Application Flow -37

CONCEPT

「せかい」の企業と信頼でつながり、
共に120%の成長を築く。

Advancing 120% growth through trusted global partnerships.

What is SASAL Consortium

「人」中心の国際的な共創により、
持続可能な企業価値を創造する「場」



SASAL's POSITIONING

SASAL, INCは
中立的な「場」の提供者です。



Key Features

こちらが本コンソーシアムの特徴です。競合他社との比較にご活用ください。



ニューヨークと日本をつなぐ

SASAL, INCはNYを本社とし、日本に完全子会社を持つ企業です。オーナーは宮崎生まれの純日本人であり、国際的な観点に参入する際の日本人の悩みを熟知しています。



自社メディアの活用

本コンソーシアムの運営会社であるSASAL, INCはオウンドメディアを運営しております。ご加入頂いている企業様をオウンドメディアでご紹介することで、一緒に作り上げていくコンソーシアムにしたいと考えております。

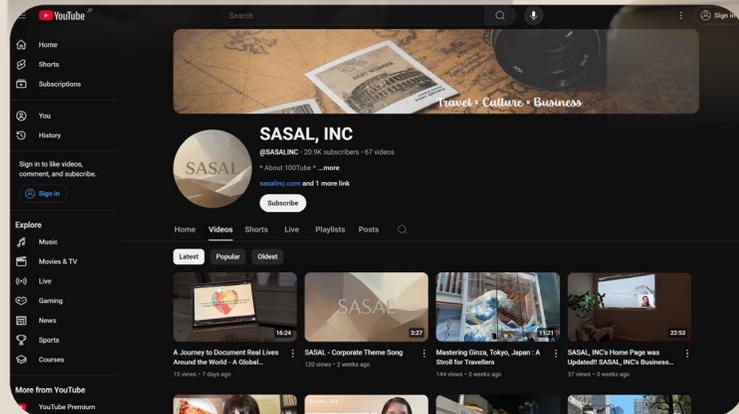
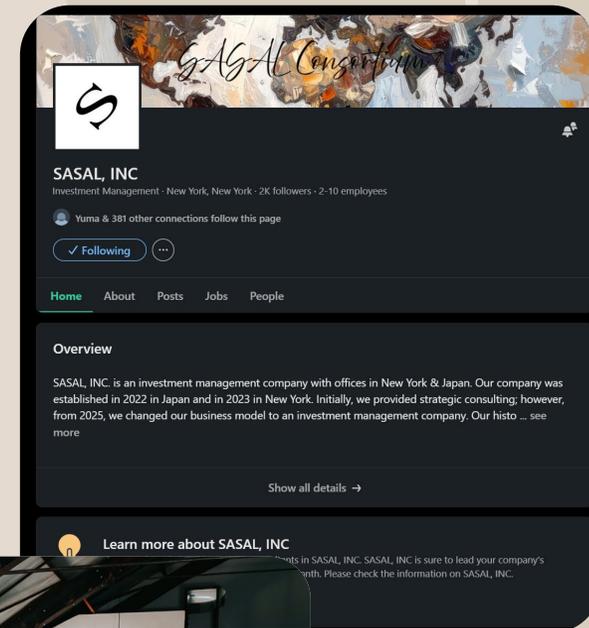
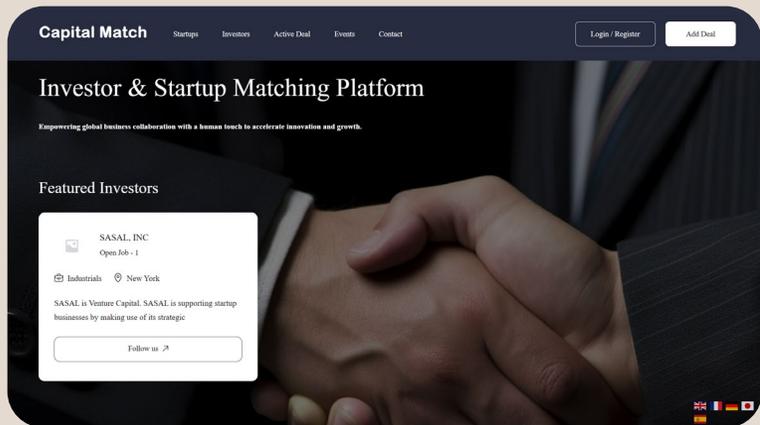


理念重視

本コンソーシアムは理念重視のコンソーシアムです。効率重視とされるビジネスの世界で弊社はあえて理念重視のスタンスをとっています。効率重視は短期目線ではよいものの、長期的な継続が難しい傾向にあります。理念を重要視した組織だからこそできる人らしい運営とともに皆様と成長していきたいと考えております。

CONTENTS

以下は、ご加入後にアクセス可能なコンテンツの一例です。詳細については、次のスライドをご参照頂けると幸いです。



CONTENTS

本サービスをご契約いただくことで以下のサービスを受領可能です。貴社の方針に沿って活用いただけますと幸いです。

Title	Details
SASAL従業員との月次1on1	SASALでは月に一度SASAL社員とのMTGを組むことが可能です。よりよくSASAL Consortiumを活用するためにぜひご活用頂けますと幸いです。
プレスリリース	SASALを通じて、月に1回までプレスリリースを発信することが可能です。SASALはYouTubeとLinkedInを活用しており、動画コンテンツの制作と編集はSASALが担当いたします。
PDCAに基づいたイベント	SASALコンソーシアムに参加すると、組織は継続的な改善、戦略的整合性、そして協力的な成長を支援するために設計された、構造化されたPDCA（Plan-Do-Check-Act）サイクルにアクセスできるようになります。このフレームワークにより、メンバーはSASALのリソースとファシリテーションの支援を受けながら、毎月の計画、実行、フィードバック、改善のプロセスに積極的に参加することができます。PDCAサイクルへの参加は任意ですが、会員資格の価値を最大限に活用したいと考える組織には、強く推奨されます。
CAPITAL MATCH Featured	CAPITAL MATCHは企業と企業をつなぐマッチングプラットフォームです。業務提携によるシナジー創出を目的としているため、投資目的だけでなく事業提携の用途にもご利用いただけます。Consortium加入企業の情報を瞬時に得たい場合にご利用ください。本プラットフォームは一般の方もご利用いただけます。

DATA

SASAL Consortiumの会員の企業が積極的に使うことができるツールの概要とデータです。

Title	Amount	Details
SASAL Consortium Members	0 companies	SASAL Consortiumは2025年9月にローンチしたサービスです。皆様のお声に耳を傾けつつ育てていければと考えます。ご参加お待ちしております。
YouTube 購読登録者数	20.9K people	SASALのYouTubeは異文化とビジネスの融合チャンネルです。B2C向けに情報発信を行っております。新規事業における現地情報収集やB2CへのPOCとしてお使いください。
LinkedIn フォロワー数	1,914 person	SASALのLinkedInは世界情勢とビジネスを共有する場です。B2B向けに情報発信を行っております。新規事業における現地情報収集やB2BへのPOCとしてお使いください。
CAPITAL MATCH ユーザー数	4 companies	CAPITAL MATCHは投資家と企業を結ぶプラットフォームです。効率の良い協業や投資情報収集の目的でお使いください。

USE CASE - Startups

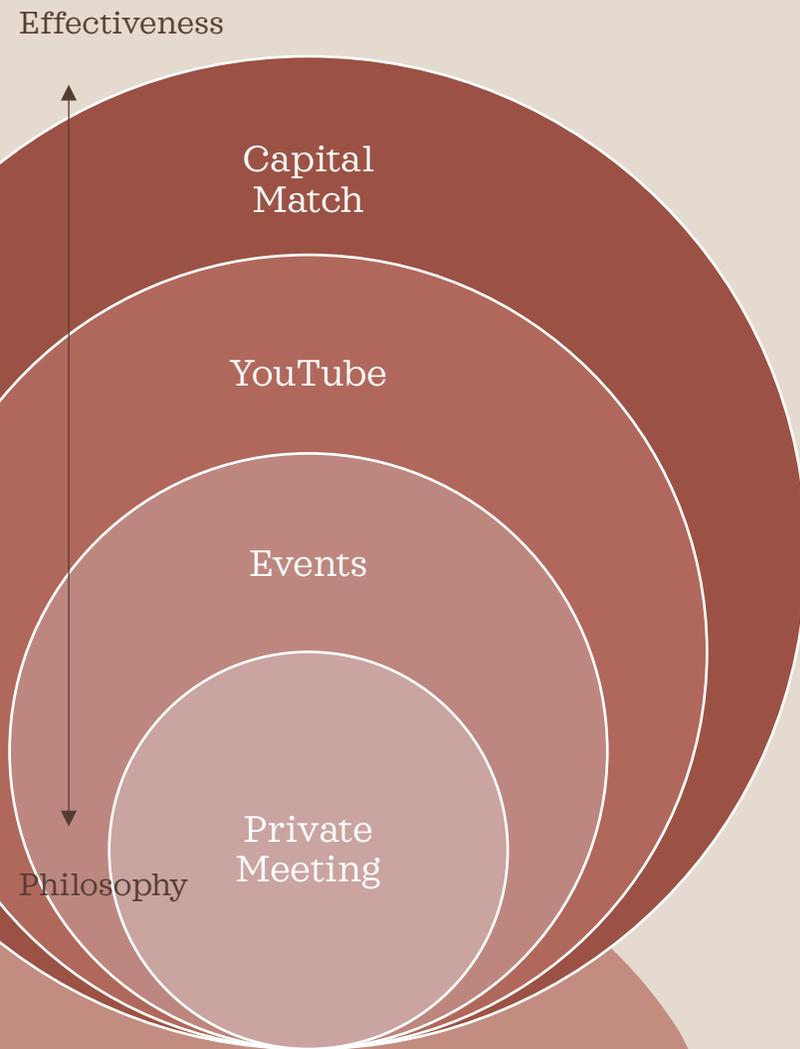
以下は各企業タイプにおけるSASAL Consortiumのご利用例です。加入時に貴社専用のご利用方法推奨プランをSASAL社員とともに設計することが可能です。必要に応じてお申し付けください。



- ご参加のスピード感は貴社のご状況に合わせてご利用いただくことが可能です。
- 1か月で4つのサイクルを回したい際は毎週イベントに参加いただくことで実現可能です。4か月で回したい際は1か月ごとにイベントに参加いただくことで実現可能です。
- SASALはそれぞれのフェーズを目的としたイベントを組んでいます。参加者は自身のフェーズに沿ってイベントに参加することで同じフェーズにいる企業様とプレストをすることができます。
- SASAL Consortiumのコンセプトは「共創の場」です。自社のプレストをもらいつつ、他社も親愛のあるレビューをすることで関係性の構築を図りましょう。

USE CASE - Investors

以下は各企業タイプにおけるSASAL Consortiumのご利用例です。加入時に貴社専用のご利用方法推奨プランをSASAL社員とともに設計することが可能です。必要に応じてお申し付けください。

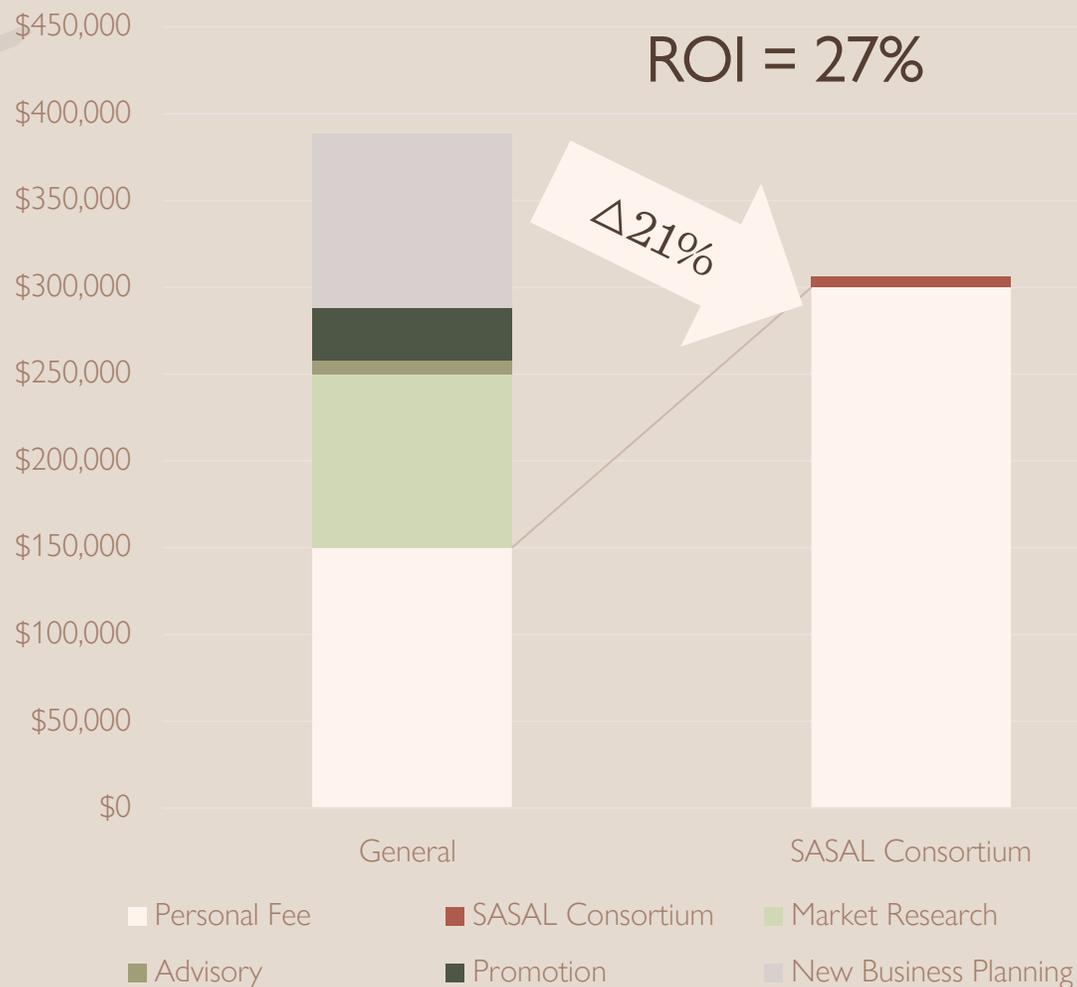


- 貴社の探している企業のフェーズに合わせてイベントに参加することでスタートアップもしくは他企業と繋がる事が可能です。
- より効率的に探したい場合はCAPITALMATCHを利用して探すことが可能です。CAPITALMATCHから直接連絡を取ることも可能ですが、貴社がSASAL Consortiumに加入している場合は弊社を介してアポイントメントを設定することも可能です。
- 同業他社や大規模企業同士のプライベートな交流の場も設けております。貴社の投資プランの策定が必要な場合などは月一のMTGを介してSASAL社員と相談することも可能ですので必要に応じてお申し付けください。

RETURN ON INVESTMENT

大手企業の場合、年間でみると従業員費やすべき時間すなわち人件費は少々増えるものの、全体でみると21%のコスト削減につながりつつ、エキスパートからの優良な知見を得ることが可能です。こちらより貴社のケースをご計算ください。

Annual Cost Comparison for New Business Development



Well-being への取り組み

定量化は難しいものの、地域社会への関与、国際協力、そして目的志向の業務を通じて幸福度が向上すると、従業員のモチベーション向上、離職率の低下、そしてイノベーションの促進につながることが示されています。SASALコンソーシアムは、従業員のエンゲージメント向上に貢献します。

言語習得への取り組み - 米国企業は通常、従業員一人当たり1,000~5,000ドルを語学研修に支出していますが、インド企業では120~600ドルを費やしています。SASALのメンバー同士の語学サポートと異文化交流により、研修コストを最大90%削減し、実践的なコミュニケーションスキルを向上させることができます。

*本スライドで記載しているROIは参考値になります。一般例をもとに算出しているものの、事業規模・貴社従業員の能力・貴社ご状況により下回る可能性がございます。実際の数値は貴社内でシュミレーション頂けますと幸いです。

CEO MESSAGE



SASAL, INC - CEO 坂元 友里乃

「せかい」への参入障壁下げ、企業価値向上に貢献したい

SASAL, INCの坂元です。この度は本コンソーシアムにご関心をお寄せいただきありがとうございます。本コンソーシアムは当方のコンサルタントとして、そして経営者としての過去経験により設立いたしました。ご加入頂く皆様には事業シナジーを創出により事業成長を加速させて頂きたいと考えております。当方の過去経験に関してはこの場では省略させて頂きますが、皆様とかかわらせて頂く中で、より相互理解を含めより貴社の事業が伸びるよう努めてまいりたく考えております。引き続きよろしくお願いたします。

2023 - SASAL, INC - CEO
2021 - Accenture, Ltd
2020 - Seattle Consulting

戦略&グローバル支援

- 情報通信業における企業調査支援（米・欧）
- 小売業における市場調査支援（欧州・豪州）
- 金融業界企業における新規事業開発 & BDD支援
- ヘルスケア企業における人事評価制度統一支援（米・欧）
- 米國小規模不動産企業対する全社戦略支援
- 国内外市場調査並びに戦略立案・提言



VISION



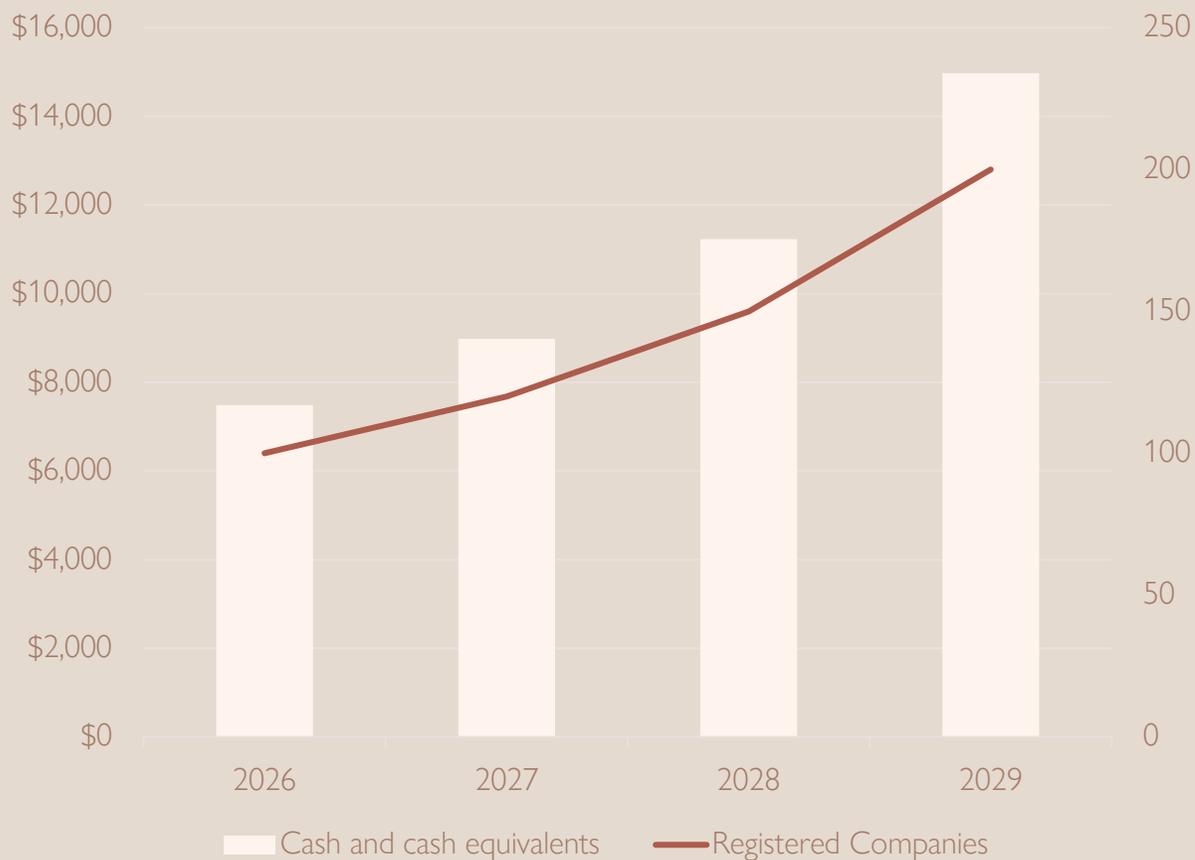
2026 ROADMAP

Thoughtfully
identifying 100
companies.

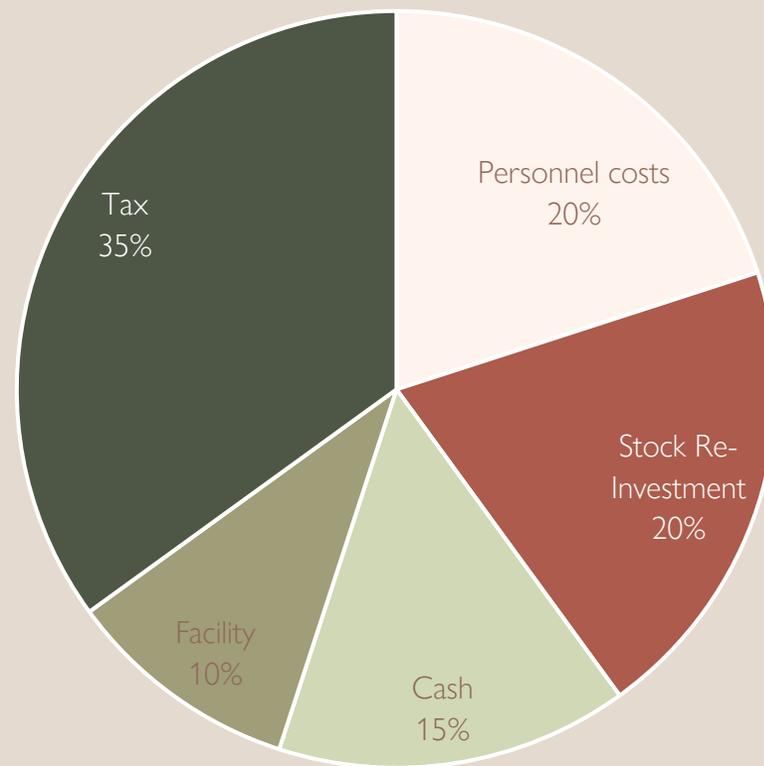
Scalability

以下が事業の方向性です。低価格でも現預金を貯蓄することができる構造になっているため、加入企業は安定したサービス供給が可能です。

Overview of cash holdings and member company count



Breakdown of sales utilization



COST

\$499 / Month

成功報酬や追加契約は不要です。
月中解約の場合の返金はありませんが、いつでも解約可能です。

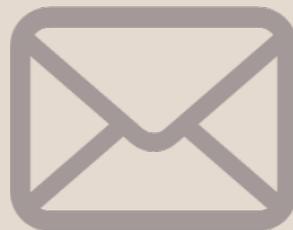
Application Flow

current



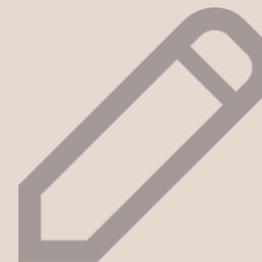
Pre-membership Meeting

理念へ共感できるか、貴社にメリットがあるかをすり合わせするために加入前のMTGを行います。ご質問やご要望・不安点があれば忌憚なくお伺いください。



Enrollment

内容にご納得いただけたら、ご都合の良いタイミングでこちらより申し込み申請を行い、支払処理を完了させてください。支払い終了後に必要に応じて加入後MTGをセットすることが可能です。



Post-membership Meeting

SASALコンソーシアムは、貴社にとって最も適したアプローチと一緒に模索することを喜んでお受けします。SASALでは、弊社チームとの月例ミーティングをスケジュールする機会をご提供しています。このサポートをぜひご活用いただき、SASALコンソーシアムへの参加価値を最大限に高めていただければと思います。

Apply

Service Provider

SASAL, INC

Mission: Increase the Enterprise Value.

Values: Professionally contribute to clients.

Vision: Contribute to the social in the world.



 Company Name	SASAL, INC
 CEO	Yurino Sakamoto
 Business	Proprietary Trading Firm
 Address	Headquarter : 136 Madison Avenue, New York, NY 10016 Subsidiary : 4-8-19 Akasaka, Minato-ku, Tokyo, Japan, Akasaka Front Town 3F 1070052
 Email	representative@sasalinc.com
 Bank	JP Morgan Chase Bank
 Qualification	<ul style="list-style-type: none">• Registered DUNS Number• Certificate of Authority of New York• Legal Entity Identifier• Unified Supplier Qualification in Japan
 Join	<ul style="list-style-type: none">• New York Chamber of Commerce• Manhattan Chamber of Commerce
 Donation	<ul style="list-style-type: none">• United Nations Foundation

FAQ

これらはよく聞かれる質問の例です。HP内にさらに詳細がございますので、さらなる質問がある場合はHPをご確認いただき、解消しない場合は弊社までお問い合わせ頂けると幸いです。

Questions

Answer

どのように解約すればよいですか？

解約の際は[こちら](#)からお申し込みください。送信いただくと、請求プロセスを停止いたします。例えば、4月1日にフォームを送信された場合、4月30日に請求書を発行し、5月31日以降は請求書の発行は行われません。3月31日にフォームを送信された場合は、3月31日に請求書を発行し、4月30日以降は請求書の発行は行われません。快適なサービス体験のために、日付には十分ご注意ください。SASALコンソーシアムでは、サービスの向上と革新的な価値の提供に日々取り組んでいます。再度のご参加も心より歓迎いたしますので、ご状況が変わりましたらいつでもお気軽にお戻りください。ありがとうございます。

SASAL内の投資活動は、プラットフォームによって規制されたり、促進されたりしていますか？

いいえ。コンソーシアム内で行われる投資に関する議論は、すべてメンバー間で独立して行われます。SASALは、金融取引の仲介、助言、参加を一切行いません。これは、中立性を保ち、適用される法令を遵守するためです。

SASALは事業運営にあたって金融登録やライセンスを必要としますか？

SASALは現在、資金管理や証券の取扱いを行っていないため、いかなる金融規制の枠組みにも登録されていません。将来的に、規制対象となる金融活動をサービスに含めることになった場合には、必要な登録および承認の取得を進めてまいります。



Thank you

SASAL, INC

136 MADISON AVENUE, NEW
YORK, NY 10016

representative@sasalinc.com

<https://sasalinc.com>

